АССОЦИАЦИЯ ФАКТОРИНГОВЫХ КОМПАНИЙ

Информационный обзор рынка факторинга

ПО ИТОГАМ 2020 ГОДА

СОДЕРЖАНИЕ

Резюме 3

Общая информация об участниках 6

Лидеры рынка 7

Факторинговый портфель 8

Оборачиваемость по портфелю 10

Выплаченное финансирование 11

Международные факторинговые операции 12

Информация о клиентах факторов 13

Информация о дебиторах факторов 14

Количество переданных факторам поставок 15

Доход факторов 16

Отраслевая структура портфеля 17

Факторинг в регионах России 19

Оценка рынка в 4 квартале 2020 года 23

Комментарии экспертов 24

Справочно: открытые данные 35

Резюме

Совокупный портфель российского рынка факторинга по состоянию на 31 декабря 2020 года составил 1,1 трлн рублей. Ассоциация факторинговых компаний (АФК) провела очередной сбор статистических показателей деятельности российских Факторов. Разработанная АФК анкета была направлена 58 организациям, сообщившим о предоставлении услуг факторинга в России. В анкетировании приняли участие 37 организаций, из который 17 – банки, 14 – факторинговые компании, 6 – группы, объединяющие банк и компанию или несколько компаний. По результатам полученных анкет совокупный факторинговый портфель рынка, отражающий объем принятого факторами кредитного риска по договорам факторинга, составил 1 трлн 105 млрд рублей на 31 декабря 2020 года[1].

Рост измеряемого факторингового портфеля на 37% год-к-году и на 52% за 4 квартал 2020 г. В октябре-декабре 2020 г. совокупный измеряемый факторинговый портфель рынка вырос на 377 млрд рублей (+52%[2]), по сравнению с 01.01.2020 рост составил 287 млрд рублей (+37%). Средняя оборачиваемость по портфелю, согласно данным анкет, составила 63 дня при минимуме 33 дней и максимуме 120 дней.

Регресс к поставщику теряет позиции, международный бизнес - открывается. В структуре портфелей факторов по итогам 2020 года доля активов по договорам без права регресса выросла до 78,7% (год назад – 76,8%), с регрессом - снизилась до 17,3% (год назад – 22,3%), при определении объема международных операций по итогам 2020 года впервые запрошены данные об участии факторов в финансировании закупок российских импортеров (реверсивный либо прямой импортный факторинг), в результате, согласно полученным анкетам, объем портфеля международных сделок увеличился до 4,0% (год назад – 0,8%).

Объем выплаченного финансирования в 2020 г. превысил 3,8 трлн рублей. Российские Факторы профинансировали товарооборот на сумму свыше 3 867 млрд рублей, что на 755 млрд рублей больше, чем за 2019 год (+24%). В структуре выплаченного финансирования доля сделок без регресса составила 73,7% (год назад – 70,4%), с регрессом – 24,7% (год назад – 28,9%), число Факторов, осуществляющих сделки международного факторинга выросло за год с 12 до 15, из них международные реверсивные (или импортные) сделки проводят десять организаций. Российские экспортеры с января по декабрь 2020 года получили финансирование на сумму свыше 22,6 млрд рублей, объем международного финансирования в целом составил 61,5 млрд рублей (доля в совокупном финансировании 1,6%).

Клиенты и дебиторы стремятся к единице. Согласно данным полученных анкет факторов, число их активных клиентов в 2020 году составило 9 357, что на 13% больше, чем в 2019 году (при сопоставимой методике определения). Доля субъектов малого и среднего предпринимательства в клиентской базе рынка составляет 61% (при отсутствии показателей ряда ведущих игроков). Число дебиторов в 2020 году продолжило умеренный рост - до 10 099 компаний (+12% за год).

Supply Chain Finance по-русски. Динамика рынка за 2020 год, вместивший падение цен на нефть, пандемию covid-19 и резкое снижение ключевой ставки ЦБ РФ, отражает начало раскрытия потенциала Supply Chain Finance в России, провайдерами которого являются крупнейшие участники отечественного рынка факторинга. Конвергенция российской и зарубежной практики Supply Chain Finance выражается в сопоставимых темпах роста – по данным международной факторинговой ассоциации FCI, в 2020 году мировой рынок Supply Chain Finance вырос на 35% по обороту[3]. В условиях турбулентной неопределенности последних двенадцати месяцев инструментарий Supply Chain Finance оказался наиболее востребованным российскими промышленными компаниями, заинтересованными в трансмиссии избыточной ликвидности финансовой системы в целях сохранения бесперебойной работы цепочек поставок – как внутрироссийских, так и международных.

Число обработанных поставок стабилизировалось. С января по декабрь 2020 года на факторинг было передано 11 285 853 поставок (+1,2% к 2019 году). Рост средней суммы профинансированной поставки за год составил 24% - с 279 тысяч до 343 тысяч рублей. Давление на данный рыночный показатель оказывают крупные контракты, к финансированию которых привлекаются Факторы-лидеры.

Малое осталось малым. В целях расширения выборки в анкетировании по итогам 2020 года сокращен объем измеряемых показателей развития факторинга в сегменте малого и среднего предпринимательства. Отличные от нуля показатели в сегменте направили 24 респондента, что вдвое превышает средний показатель за предыдущие периоды. Факторы, предоставившие данные по сегменту МСП, формируют 59% портфеля, 54% выплаченного финансирования и 86% клиентской базы рынка. Число активных клиентов-МСП, воспользовавшихся факторингом в 2020 году, составило 6 078 компаний (76% от клиентской базы респондентов), в их адрес выплачено 367 млрд рублей (18% от выплаченного респондентами), портфель по сделкам с такими клиентами на 31.12.2020 составил 87,5 млрд рублей (14% от совокупного портфеля респондентов). Таким образом, несмотря на общий рост рыночных показателей, доли сегмента МСП в каждом из измеряемых показателей сохраняет стабильность. Исключение составляет число активных клиентов-МСП, которое за 2020 год фактически удвоилось. Динамика показателей портфеля и выплаченного финансирования в сегменте МСП непоказательна по причине непоступления данных от ВТБ Факторинг.

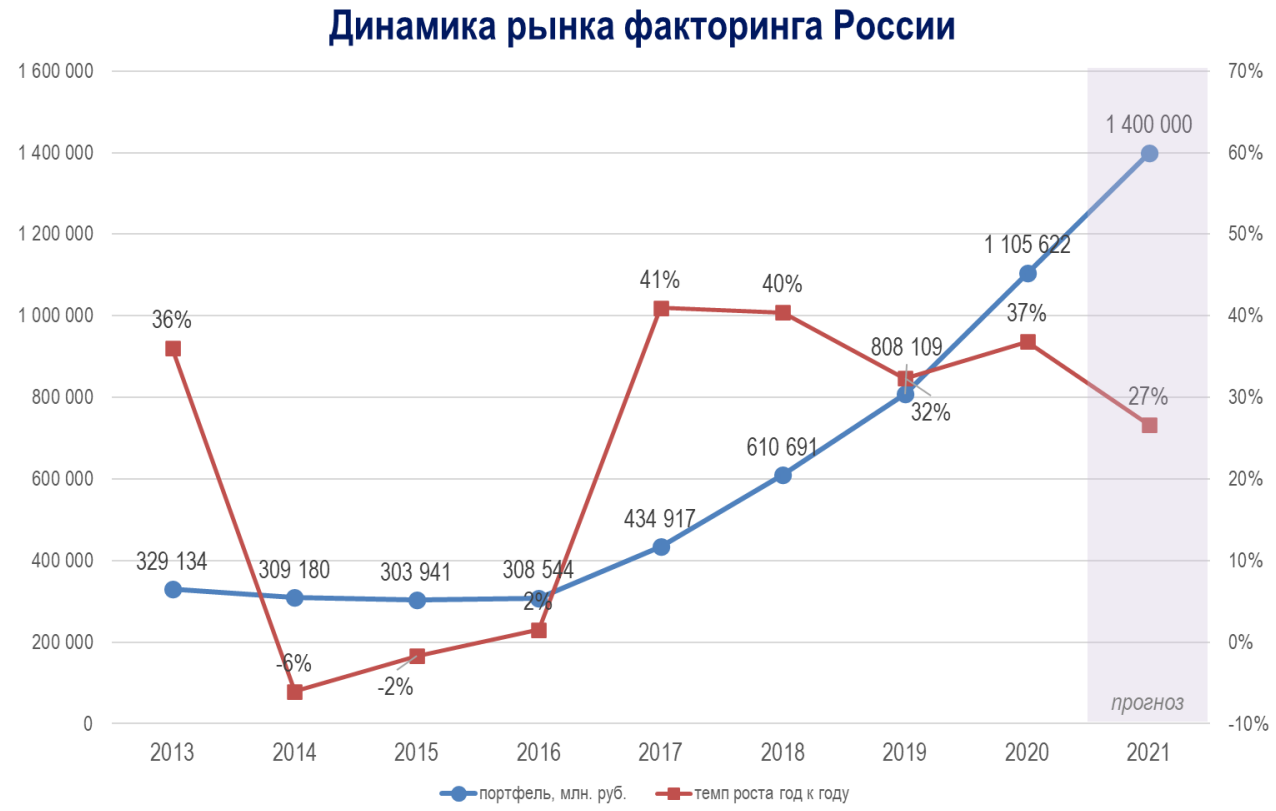
[1] Период установлен в целях синхронизации показателей факторинговых компаний с данными кредитных организаций, измененных Указанием ЦБ РФ от 19.05.2020. № 5460-У
[2] При расчете учтены данные компаний, не участвовавших в исследовании на 01.10.2020
[3] Источник данных: https://fci.nl/en?destination=/en/news/press-release-global-supply-chain-finance-jumps-35-percent

Факторинг в регионах: локация не имеет значения. Данные об итогах развития факторинга в регионах (в разрезе федеральных округов) предоставили факторы, формирующие 86,2% совокупного измеряемого портфеля рынка на 31.12.2020 и 72,7% его активной клиентской базы. Лидерство Москвы по портфелю за год укрепилось – ее доля выросла с 28,8% до 37,6%, по числу клиентов – осталось без изменений (32,4% клиентской базы респондентов). В число лидеров по портфелю входят Уральский (доля 20,8%; минус 4,7 п.п. за год) и Центральный федеральный округа (15,0%; минус 5, п.п. за год). В Санкт-Петербурге и пяти федеральных округах наибольший объем кредитного риска приходится на лидера рынка – группу компаний ВТБ Факторинг, в Москве лидирует Альфа-Банк, в Северо-Западном и Южном федеральных округах лидер СберФакторинг, в Северо-Кавказском – группа «Открытие Факторинг».

Кредитный риск факторинга по отраслям: добыча доминирует. Отраслевая диверсификация портфеля рынка на 31.12.2020 охватила 25 факторов (86% совокупного портфеля и 73% активных клиентов рынка). Согласно полученным данным об отраслевой структуре портфелей, наибольший объем кредитного риска по-прежнему сконцентрирован в добывающем секторе (121 млрд руб.), однако с января по декабрь 2020 года резкий (с 33 до 105 млрд рублей) рост портфеля отмечен в производстве машин и оборудования, а также химии и нефтехимии (с 30 до 93 млрд рублей), в первой пятерке сохраняется кредитный риск металлургии (86 млрд рублей), из торговых секторов сопоставимые объемы – в торговле бытовой техникой и электроникой (60 млрд руб.). Наибольшее число клиентов сконцентрировано в секторе торговли продуктами питания (927 компаний, год назад - 859), непродовольственными товарами (791, год назад - 588), строительстве (519, год назад – 252) и пищевой промышленности (425, год назад -- 392). Наибольшее число факторов работает с перечисленными отраслями, а также с сектором услуг и с клиентами из транспортно-логистической сферы.

Доход Факторов в 2020 году составил 58,6 млрд рублей. По итогам 2020 года факторы сообщили о получении в виде комиссий и других видов доходов (без учета НДС) 58,6 млрд рублей, что на 8% превышает показатель 2019 года. Около половины объема приходится на группу компаний ВТБ Факторинг, чей доход за год снизился, годовой рост обеспечила динамика показателей СберФакторинга, Альфа-Банка и группы ПСБ.

Рост факторинга продолжится в 2021 году. Консенсус-прогноз на 2021 год, составленный на базе опроса восьми факторов, (см. раздел «Комментарии экспертов») предполагает снижение темпов роста измеряемого портфеля рынка до 27% год-к-году (рост до 1,4 трлн рублей к 01.01.2022). При этом оценки поляризированы: традиционной осторожности прогнозов начала года сопутствует уверенность в продолжении мощного восходящего тренда рынка благодаря новым продуктовым решениям и популяризации факторинга как финансового инструмента.



При сборе информации АФК руководствовалась следующей методикой расчета показателей:

1. **Выплаченное финансирование** - выплаченное клиенту финансирование в рамках факторинговых операций за период.
2. **Портфель** – объем выплаченного и непогашенного финансирования на отчетную дату.
3. **Активные клиенты**- клиенты, по операциям с которым фактором в отчетном периоде начислялся доход либо с которыми в отчетном периоде проводились операции финансирования/погашения дебиторской(кредиторской) задолженности в рамках договора, заключенного между фактором и

клиентом; **новые активные клиенты** - активные клиенты, по которым до 01.01.2020 не начислялся доход, не выплачивалось финансирование и не производились погашения в рамках договора, заключенного между фактором и клиентом.
4. **Активные дебиторы** - дебиторы, по которым на отчетную дату имеется непогашенная задолженность (за исключением проблемной); **новые активные дебиторы** - дебиторы, по которым на отчетную дату имеется непогашенная задолженность (за исключением проблемной), возникшая после 01.01.2020.
5. **Доход фактора –** общая сумма комиссий, штрафов, пени и других видов вознаграждений за осуществление факторинговых операций, полученных за отчетный период за исключением НДС.

Примечания:
Полные наименования респондентов указаны на стр. 6, в табличных формах обзора приводятся сокращенные наименования.
Представленные в обзоре результаты развития факторингового бизнеса Банковской группы Росбанк включают показатели ООО «РБ Факторинг» и ООО «Русфинанс Банк», результаты Факторинговой группы ПРАЙМ включают показатели АО «ПЕРВОУРАЛЬСКБАНК» и ООО «Прайм Факторинг», Группа Промсвязьбанка включает показатели ПАО «Промсвязьбанк», ООО «МСП Факторинг».
Файл опубликован в обновленной версии в части комментариев 18.02.21 в 16:30

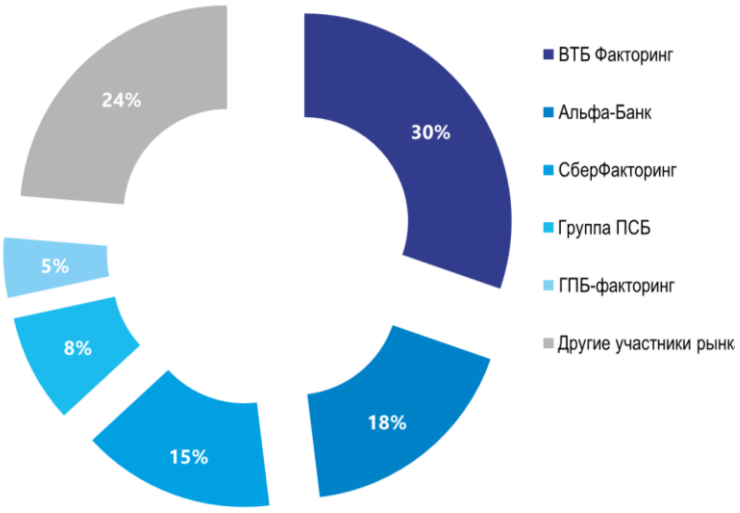
Общая информация об организациях, принявших участие в исследовании

№	Название организации	интернет-сайт	форма организации	год начала факторинговой деятельности	количество сотрудников
1	АО «АЛЬФА-БАНК»	www.alfabank.ru	Банк	2008	58
2	«СДМ-Банк» (ПАО)	www.sdm.ru	Банк	2006	6
3	АО «Датабанк»	www.databank.ru	Банк	2005	0
4	АО «Роял Кредит Банк»	www.royal-bank.ru	Банк	2015	7
5	АО «Кредит Европа Банк»	www.crediteurope.ru	Банк	2008	0
6	АО «ОТП Банк»	www.otpbank.ru	Банк	2014	0
7	АО КБ «Ситибанк»	www.citibank.ru	Банк	2005	0
8	АО РОСЭКСИМБАНК	www.eximbank.ru	Банк	2018	260
9	Банк СОЮЗ (АО)	www.banksoyuz.ru	Банк	2004	19
10	Группа «Открытие факторинг»	www.openfactoring.ru	Компания, Банк	2002	159
11	Группа компаний НФК	www.factoring.ru	Банк, Компания	1999	365
12	Группа Промсвязьбанка	www.psbank.ru	Компания, Банк	2002/2008	273
13	Группа Росбанк	www.rosbank.ru	Компания, Банк	2005	31
14	ООО «Сбербанк Факторинг»	www.sberfactoring.ru	Компания	2015	н.д.
15	КБ «Кубань Кредит» ООО	www.kubankredit.ru	Банк	2017	5
16	ООО «КСК-Фактор»	www.ksk-factor.ru	Компания	2015	16
17	ООО «Первое Факторинговое Агентство»	www.pfa1.ru	Компания	2019	8
18	ООО «РСХБ Факторинг»	www.rshbfactoring.ru	Компания	2019	н.д.
19	ООО «Глобал Факторинг Нетворк Рус»	www.factoring-network.ru	Компания	2015	8
20	ООО «ГПБ-факторинг»	www.gpb-factoring.ru	Компания	2010	96
21	ООО «Первая факторинговая компания»	www.factor.one	Компания	2018	8
22	ООО «Совком Факторинг»	www.sovcomfactoring.ru	Компания	2013	38
23	ООО «Факторинг ПЛЮС»	www.factoringplus.ru	Компания	2018	147
24	ООО ВТБ Факторинг	www.vtbf.ru	Группа компаний	2009	291
25	ООО ФК «Санкт-Петербург»	www.factoring-spb.ru	Компания	2006	18
26	ПАО «МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК»	www.mkb.ru	Банк	2005	26
27	ПАО АКБ «МЕТАЛЛИНВЕСТБАНК»	www.metallinvestbank.ru	Банк	2005	31
28	Русская Факторинговая Компания ООО	www.1factor.ru	Компания	2008	26
29	Сетелем Банк ООО	www.cetelem.ru	Банк	2010	32
30	ТКБ БАНК ПАО	www.tkbbank.ru	Банк	2002	5
31	Факторинговая группа ПРАЙМ	www.primefin.ru; www.pervbank.ru	Компания, Банк	2011/2016/2018	34
32	ООО «Факторинговая Компания Русского Севера»	www.fkrs-factoring.ru	Компания	2018	4
33	ООО «Абсолют Факторинг»	www.absolutf.ru	Компания	2019	14
34	ПАО «МТС-Банк»	www.mtsbank.ru	Банк	2019	10
35	АО «АБ «РОССИЯ»	www.abr.ru	Банк	2020	6
36	АО Райффайзенбанк	www.raiffeisen.ru	Банк	2016	33
37	ООО «ФТ-Капитал»	www.ft-capital.ru	Компания	2018	14
			итого сотрудников:		**2048**

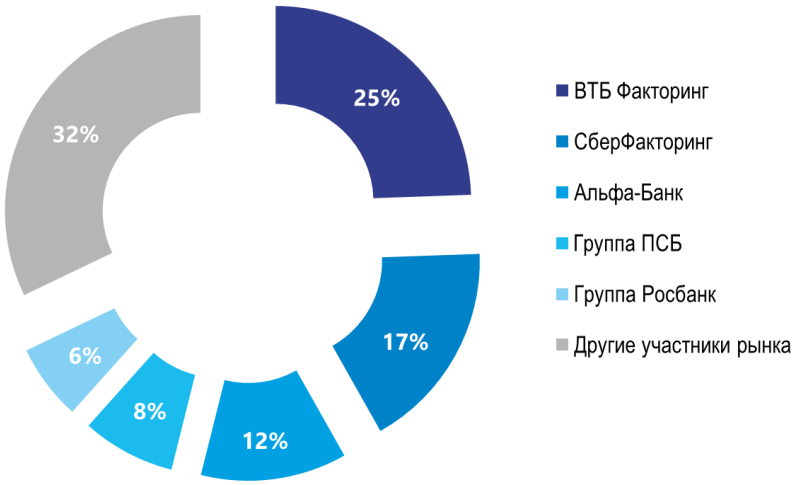
Компании и люди

Лидеры рынка

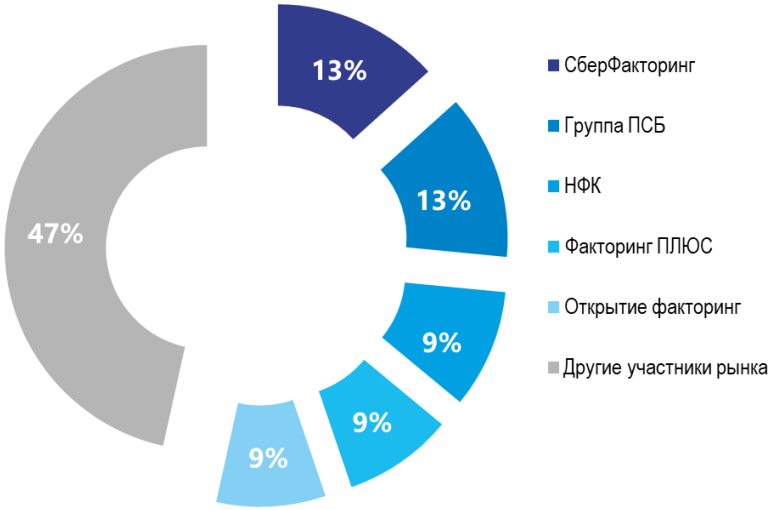
Факторинговый портфель на 31.12.2020



Выплаченное финансирование за 2020 г.



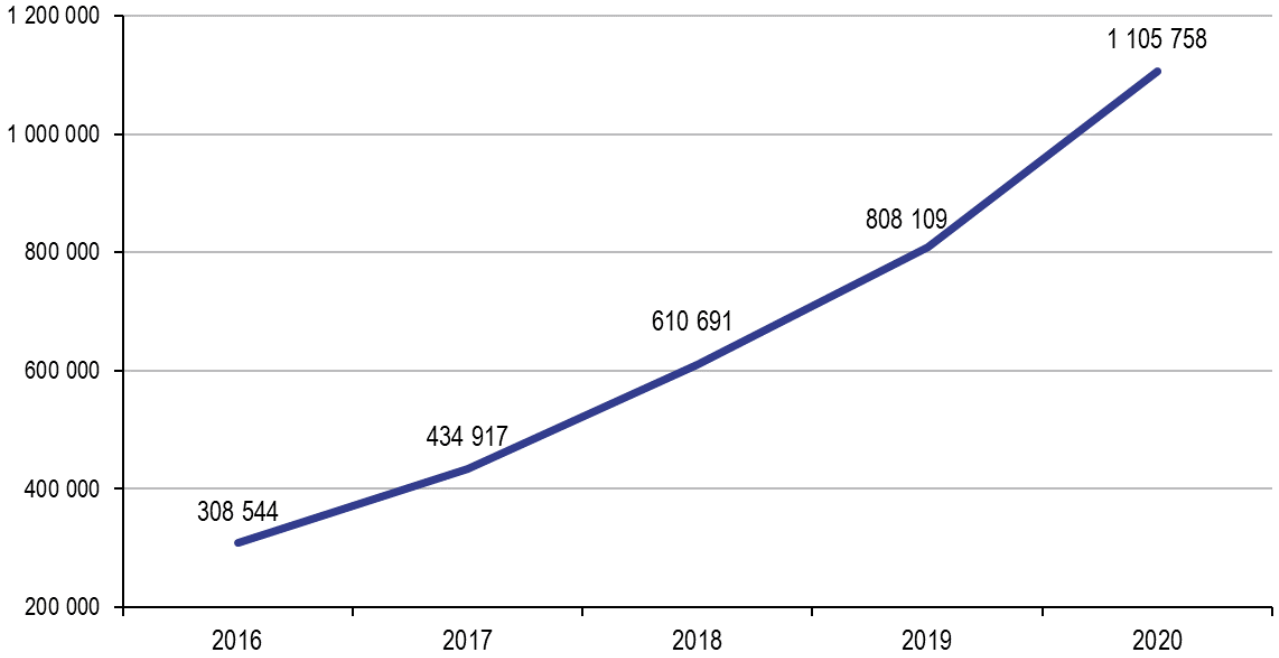
Активные клиенты за 2020 г.



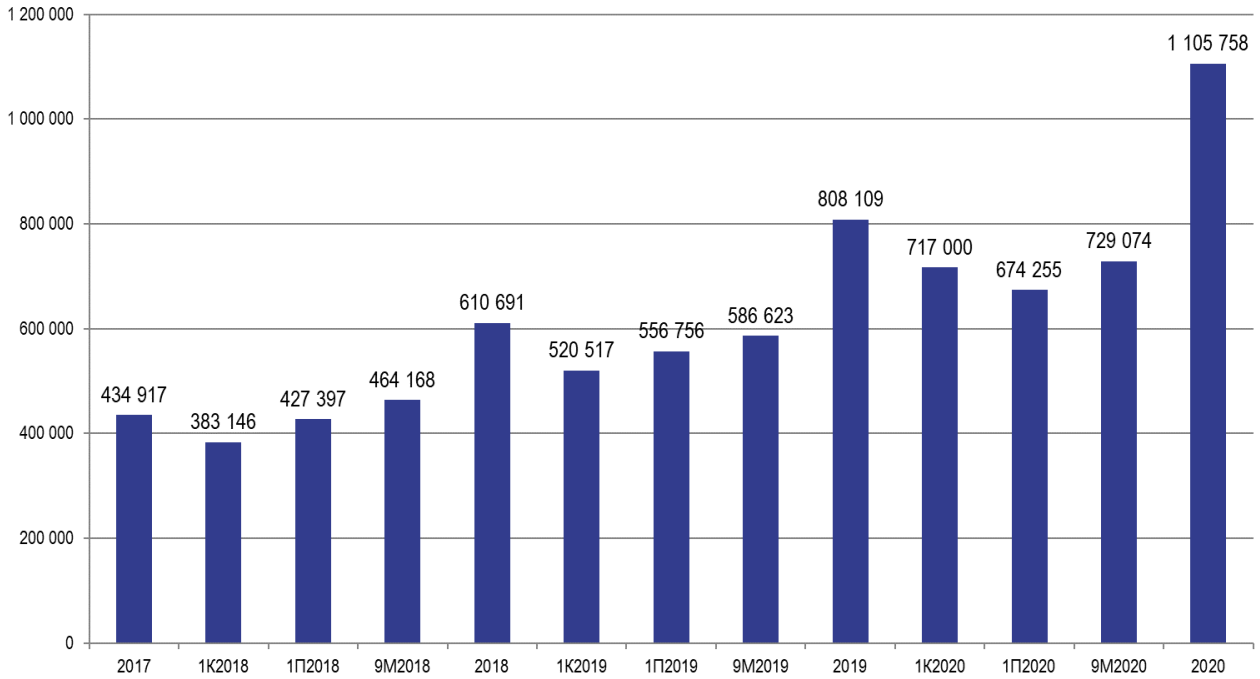
Факторинговый портфель на 31.12.2020, млн рублей

п №	Название организации	Портфель всего	в т.ч. по сделкам с регрессом	в т.ч. по сделкам без регресса	в т.ч. по международным сделкам	в т.ч. по сделкам с субъектами МСП
1	ВТБ Факторинг (ГК)	335 072	15 921	319 151		
2	Альфа-Банк	196 417	24 225	143 388	28 804	7 345
3	СберФакторинг	166 582	7 016	154 448	5 118	14 862
4	Группа ПСБ	93 904	53 946	39 189	769	17 664
5	ГПБ-факторинг	51 731	6 765	44 537	428	1 208
6	Группа Росбанк	38 941	9 800	27 250	1 892	
7	Райффайзенбанк	28 205	591	27 524	90	
8	НФК	27 936	8 540	18 811	585	7 544
9	Открытие факторинг	23 054	7 563	15 490		5 697
10	РСХБ Факторинг	18 439		18 439		1 930
11	МКБ	17 842	6 635	10 454	752	1 653
12	Металлинвестбанк	16 750	15 107	1 567	76	10 234
13	Совком Факторинг	11 407	7 176	4 230		
14	Банк СОЮЗ	10 848	1 635	8 866	348	
15	ФТ-Капитал	9 622	8 178	1 444		3 902
16	МТС-Банк	8 800	6 160	2 290	350	
17	Ситибанк	6 725		6 725		
18	ФК «Санкт-Петербург»	6 579	109	6 470		4 250
19	Факторинг ПЛЮС	5 745	3 968	1 777		5 482
20	ПФА	4 314	219	3 095	1 000	1 414
21	АБ Россия	4 286	210	4 076		
22	ОТП Банк	3 891	653	3 238		
23	Роял Кредит Банк	3 609		3 609		
24	Абсолют Факторинг	3 064	1 049	2 015		58
25	Росэксимбанк	3 033			3 033	
26	Сетелем Банк	2 354		2 354		
27	ТКБ Банк	1 678	1 678			464
28	ФГ ПРАЙМ	1 294	1 205	89		1 022
29	РФК	837	837			837
30	Кредит Европа Банк	604	148		456	477
31	Global Factoring Network	502	502			502
32	СДМ-Банк	416	416			380
33	Кубань Кредит	376	376			353
34	КСК-Фактор	321	321			
35	ПФК	217	124	92		113
36	Датабанк	202	202			31
37	ФКРС	163	163			161
	ИТОГО:	**1 105 758**	**191 438**	**870 620**	**43 701**	**87 584**

Динамика портфеля, год-к-году, млн рублей



Поквартальная динамика портфеля, млн рублей



Оборачиваемость по портфелю в 2020 г.

№ пп.	Название организации	дней
1	ФГ ПРАЙМ	33
2	Абсолют Факторинг	42
3	Сетелем Банк	42
4	ПФА	44
5	Группа Росбанк	45
6	КСК-Фактор	45
7	Банк СОЮЗ	48
8	Факторинг ПЛЮС	50
9	Открытие факторинг	52
10	МКБ	54
11	Роял Кредит Банк	54
12	Группа ПСБ	55
13	Кубань Кредит	55
14	Датабанк	56
15	РФК	57
16	ОТП Банк	59
17	СДМ-Банк	59
18	НФК	61
19	Global Factoring Network	62
20	ФКРС	63
21	Альфа-Банк	64
22	ФТ-Капитал	64
23	СберФакторинг	65
24	Райффайзенбанк	67
25	ПФК	68
26	ВТБ Факторинг	83
27	ГПБ-факторинг	85
28	Совком Факторинг	93
29	ФК "Санкт-Петербург"	103
30	ТКБ Банк	112
31	Кредит Европа Банк	120
32	АБ Россия	н.д.
33	РСХБ Факторинг	н.д.
34	Металлинвестбанк	н.д.
35	МТС-Банк	н.д.
36	Ситибанк	н.д.
37	Росэксимбанк	н.д.
	СРЕДНЕЕ:	**63**

Динамика оборачиваемости по портфелю

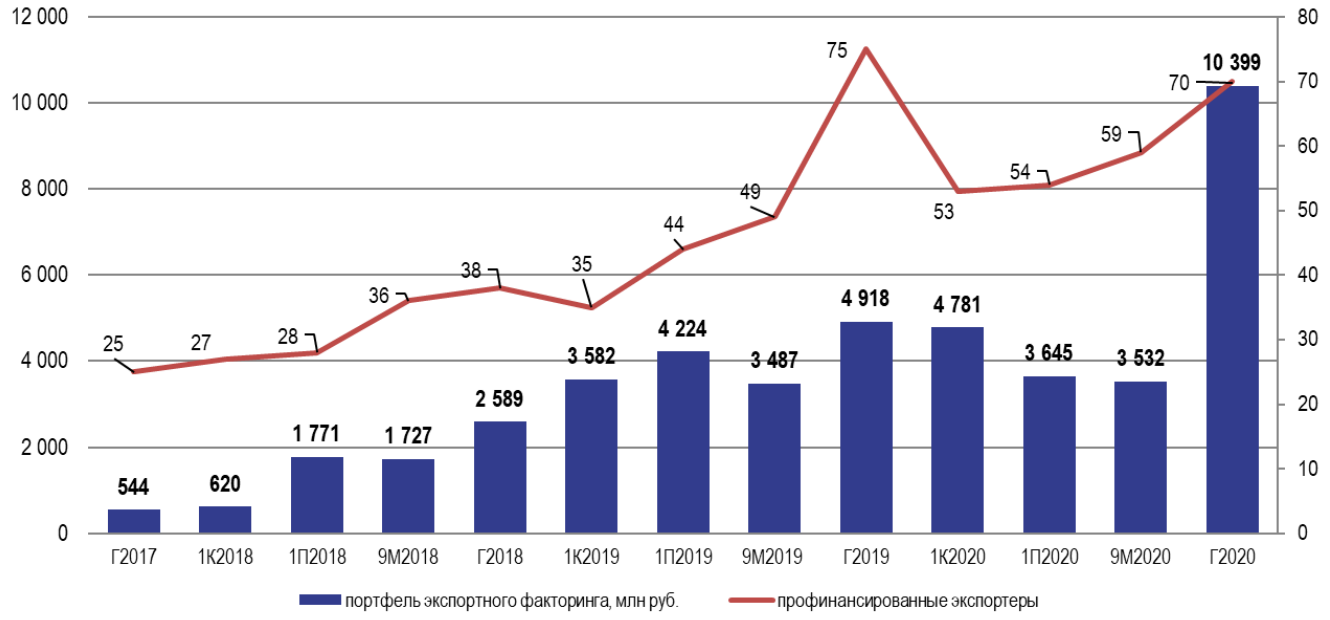
Объем выплаченного финансирования за 2020 г., млн рублей

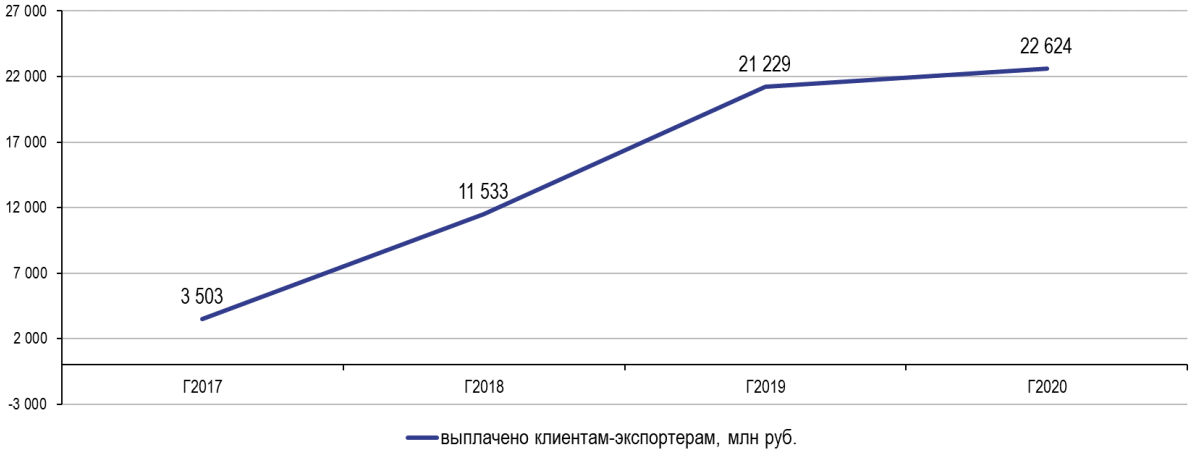
№ пп	Название организации	Выплачено клиентам за 2020 г.	в т.ч. по сделкам с регрессом	в т.ч. по сделкам без регресса	в т.ч. по международным сделкам	в т.ч. активным клиентам-МСП
1	ВТБ Факторинг (ГК)	945 487	81 221	862 380	1 886	
2	СберФакторинг	671 941	33 096	632 882	5 962	66 319
3	Альфа-Банк	467 133	144 445	292 450	30 238	45 411
4	Группа ПСБ	298 604	241 750	56 045	808	114 589
5	Группа Росбанк	242 622	57 552	175 954	9 116	
6	ГПБ-факторинг	237 841	50 606	186 807	428	8 072
7	Райффайзенбанк	184 610	5 014	179 507	90	
8	НФК	119 683	42 493	75 128	2 062	22 737
9	Металлинвестбанк	118 770	106 536	11 838	396	
10	Открытие факторинг	101 018	44 986	56 033		36 905
11	Банк СОЮЗ	62 271	8 686	52 158	1 427	
12	МКБ	55 841	32 313	22 515	1 012	5 246
13	РСХБ Факторинг	51 274		51 274		
14	Совком Факторинг	49 430	19 665	29 765		
15	Ситибанк	30 627		30 627		
16	Сетелем Банк	27 811		27 811		
17	Факторинг ПЛЮС	26 535	20 623	5 912		25 450
18	ФК «Санкт-Петербург»	26 473	884	25 589		7 960
19	МТС-Банк	23 500	2 500	20 000	1 000	
20	ОТП Банк	19 859	7 538	12 321		
21	ПФА	17 109	1 851	13 270	1 988	3 300
22	Роял Кредит Банк	15 971		15 971		
23	ФГ ПРАЙМ	15 522	14 675	848		10 247
24	ФТ-Капитал	15 020	12 494	2 526		6 673
25	АБ Россия	6 982	611	6 372		
26	Абсолют Факторинг	6 452	4 112	2 340		61
27	ТКБ Банк	5 538	4 986	552		1 880
28	Росэксимбанк	4 912			4 912	
29	РФК	4 412	4 412			4 226
30	КСК-Фактор	4 044	4 044			355
31	Кубань Кредит	2 939	2 939			1 922
32	СДМ-Банк	2 581	2 581			2 394
33	Global Factoring	1 492	1 484	8		1 484
34	Кредит Европа Банк	1 013	800		213	832
35	ПФК	801	654	147		586
36	ФКРС	582	582			535
37	Датабанк	562	562			86
	ИТОГО:	**3 867 264**	**956 697**	**2 849 030**	**61 538**	**367 270**

Международные факторинговые операции

	Название организации	Экспортный факторинг, портфель на 31.12.2020, млн руб.	Импортный факторинг – поручительства на 31.12.2020, млн руб.	Импортный факторинг – финансирование 31.23.2020 г, млн. руб.	Выплачено клиентам-экспортерам за 2020 г., млн руб.	Выплачено по импорту за 2020 г., млн рублей	Активные клиенты-экспортеры в 2020 г, ед.
1	Альфа-Банк	4 352		24 451	4 693	25 545	13
2	СберФакторинг	780		4 338	867	5 095	
3	Росэксимбанк	3 033			4 912		11
4	Группа Росбанк	1 223	669		9 116		8
5	ПФА			1 000		1 988	
6	Группа ПСБ	23	47	699	109	699	5
7	МКБ	5		747	112	900	2
8	НФК	124	171	291	779	1 283	21
9	Кредит Европа Банк	456			213		4
10	ГПБ-факторинг			428		428	
11	МТС-Банк			350		1 000	
12	Банк СОЮЗ	348			1 427		1
13	Райффайзенбанк		90			90	
14	Металлинвестбанк	56	20		396		5
15	ВТБ Факторинг (ГК)					1 886	
	ИТОГО:	**10 399**	**996**	**32 305**	**22 624**	**38 914**	**70**

Динамика финансирования экспорта российскими факторами





Информация о клиентах факторов

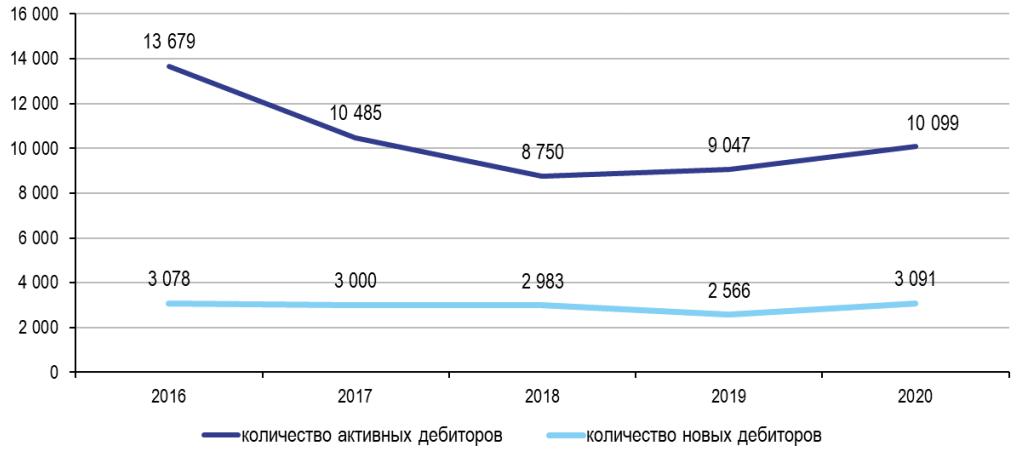
№ пп	Название организации	Активные клиенты за 2020., ед.	Новые активные клиенты за 2020 г., ед.	в т.ч. активные клиенты-экспортеры, ед.	в т.ч. активные клиенты-МСП, ед.
1	СберФакторинг	1249	511		854
2	Группа ПСБ	1233	390	5	1167
3	НФК	886	299	21	623
4	Факторинг ПЛЮС	820	346		757
5	Открытие факторинг	817	281		606
6	Металлинвестбанк	735	183	5	647
7	Альфа-Банк	601	174	13	375
8	ВТБ Факторинг (ГК)	514	164		
9	ФТ-Капитал	287	188		156
10	Группа Росбанк	270	66	8	
11	ГПБ-факторинг	207	70		84
12	Ситибанк	189	51		
13	ФГ ПРАЙМ	172	56		135
14	Райффайзенбанк	163	69		
15	ФК «Санкт-Петербург»	161	51		128
16	РФК	156	46		154
17	Совком Факторинг	151	70		
18	МКБ	112	52	2	56
19	КСК-Фактор	97	23		8
20	МТС-Банк	83	40		
21	ПФА	58	33		52
22	Global Factoring Network	52	5		51
23	РСХБ Факторинг	47			21
24	Абсолют Факторинг	44			8
25	Банк СОЮЗ	39	11	1	
26	ТКБ Банк	32	6		23
27	ОТП Банк	31	2		
28	СДМ-Банк	30	1		27
29	Кредит Европа Банк	27	2	4	21
30	Кубань Кредит	25	6		23
31	ПФК	15	6		8
32	ФКРС	13	8		11
33	АБ Россия	12	11		
34	Росэксимбанк	11	4	11	
35	Датабанк	8			5
36	Роял Кредит Банк	7			
37	Сетелем Банк	3	1		
	ИТОГО:	**9 357**	**3 226**	**70**	**6 000**

Динамика клиентской базы факторов

Информация о дебиторах факторов

№ пп	Название организации	количество активных дебиторов за 2020 г.	количество новых дебиторов за 2020 г.
1	НФК	3771	1078
2	Роял Кредит Банк	712	169
3	Альфа-Банк	557	157
4	Группа ПСБ	479	165
5	ВТБ Факторинг (ГК)	472	67
6	Открытие факторинг	472	151
7	ФТ-Капитал	467	429
8	СберФакторинг	449	155
9	Группа Росбанк	324	63
10	МКБ	311	73
11	Global Factoring Network	272	28
12	Металлинвестбанк	232	51
13	Факторинг ПЛЮС	199	93
14	Совком Факторинг	152	48
15	Банк СОЮЗ	144	29
16	ФК «Санкт-Петербург»	142	35
17	РФК	135	60
18	Райффайзенбанк	119	30
19	ГПБ-факторинг	108	40
20	Сетелем Банк	73	25
21	Абсолют Факторинг	70	0
22	КСК-Фактор	67	15
23	ПФА	57	43
24	СДМ-Банк	53	14
25	ФГ ПРАЙМ	42	26
26	РСХБ Факторинг	31	0
27	ОТП Банк	31	8
28	ТКБ Банк	27	12
29	Ситибанк	24	3
30	Кубань Кредит	20	2
31	МТС-Банк	19	12
32	Кредит Европа Банк	16	1
33	ФКРС	13	9
34	ПФК	12	3
35	АБ Россия	11	11
36	Росэксимбанк	11	10
37	Датабанк	5	2
	ИТОГО:	**10099**	**3091**

Динамика базы дебиторов Факторов



Количество переданных факторам поставок

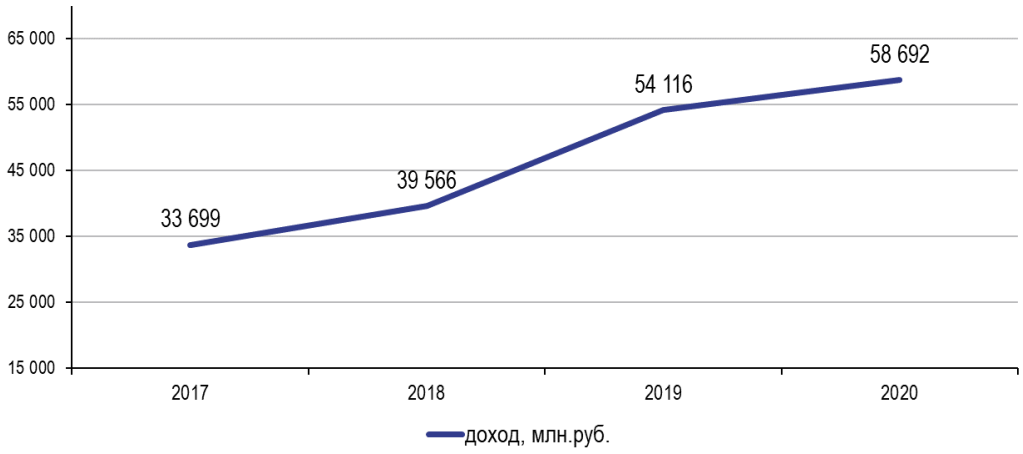
№	Название организации	За 2020 год, ед.
1	Группа ПСБ	2 588 406
2	СберФакторинг	1 800 060
3	Альфа-Банк	1 288 959
4	Металлинвестбанк	1 087 183
5	ВТБ Факторинг (ГК)	698 024
6	Открытие факторинг	639 488
7	НФК	617 459
8	Группа Росбанк	495 430
9	Райффайзенбанк	440 969
10	ГПБ-факторинг	374 766
11	Факторинг ПЛЮС	307 768
12	ФК «Санкт-Петербург»	192 367
13	Роял Кредит Банк	136 449
14	Совком Факторинг	116 073
15	Банк СОЮЗ	86 647
16	ФГ ПРАЙМ	81 127
17	МКБ	69 668
18	Ситибанк	55 000
19	Абсолют Факторинг	41 794
20	РФК	31 276
21	КСК-Фактор	24 597
22	ОТП Банк	20 708
23	ПФА	14 316
24	Сетелем Банк	13 560
25	ФТ-Капитал	12 103
26	СДМ-Банк	11 705
27	Global Factoring Network	11 438
28	ТКБ Банк	9 587
29	Кредит Европа Банк	5 434
30	Кубань Кредит	4 399
31	АБ Россия	3 581
32	ПФК	3 322
33	Росэксимбанк	1 171
34	ФКРС	775
35	Датабанк	244
36	РСХБ Факторинг	н.д.
37	МТС-Банк	н.д.
	ИТОГО:	**11 285 853**

Динамика средней суммы финансирования поставки

Доход факторов по итогам 2020 года

№ пп	Название организации	млн рублей
1	ВТБ Факторинг (ГК)	26 790
2	СберФакторинг	10 191
3	Альфа-Банк	7 861
4	Группа ПСБ	4 156
5	ГПБ-факторинг	3 988
6	СДМ-Банк	2 714
7	Открытие факторинг	1 493
8	МТС-Банк	800
9	МКБ	733
10	Факторинг ПЛЮС	681
11	ФК «Санкт-Петербург»	528
12	Роял Кредит Банк	298
13	ФГ ПРАЙМ	239
14	РФК	183
15	ПФА	177
16	ФТ-Капитал	162
17	КСК-Фактор	124
18	Global Factoring Network	62
19	ФКРС	18
20	Датабанк	9
21	СДМ-Банк	н.д.
22	Группа Росбанк	н.д.
23	Райффайзенбанк	н.д.
24	НФК	н.д.
25	РСХБ Факторинг	н.д.
26	Металлинвестбанк	н.д.
27	Совком Факторинг	н.д.
28	Банк СОЮЗ	н.д.
29	Ситибанк	н.д.
30	АБ Россия	н.д.
31	ОТП Банк	н.д.
32	ПФК	н.д.
33	Абсолют Факторинг	н.д.
34	Росэксимбанк	н.д.
35	Сетелем Банк	н.д.
36	Кубань Кредит	н.д.
37	Кредит Европа Банк	н.д.
	ИТОГО:	**58 689**

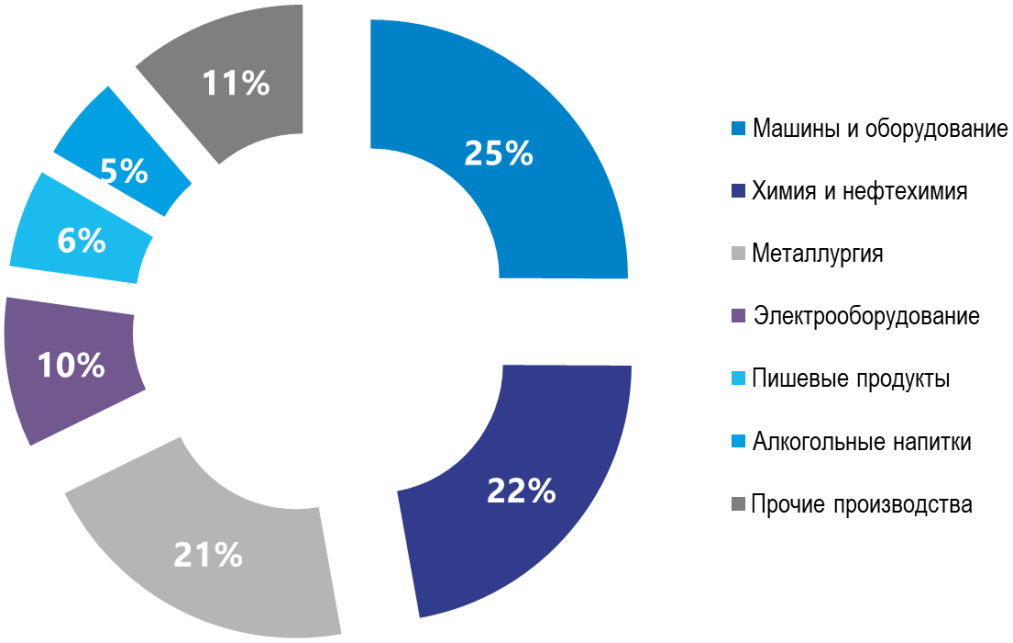
Динамика дохода Факторов



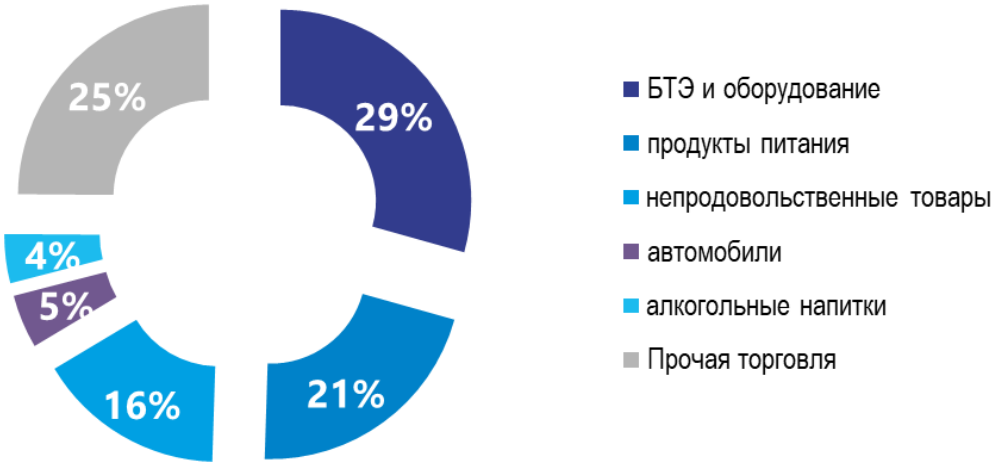
Отраслевая структура портфеля на 31.12.2020

Макро-отрасль	Портфель на 31.12.2020, млн. рублей	Доля в портфеле (респонденты)	Активные клиенты в 2020 г., ед.	Доля в клиентской базе (респонденты)
Производство	419 011	44,0%	1 757	25,7%
Оптовая торговля	207 576	21,8%	3 025	44,3%
Добыча полезных ископаемых	120 991	12,7%	117	1,7%
Услуги	29 098	3,1%	402	5,9%
Прочее	176 081	18,5%	1 525	22,3%
ВСЕГО / Доля респондентов в рынке	**952 758**	**86,2%**	**6 826**	**73,0%**

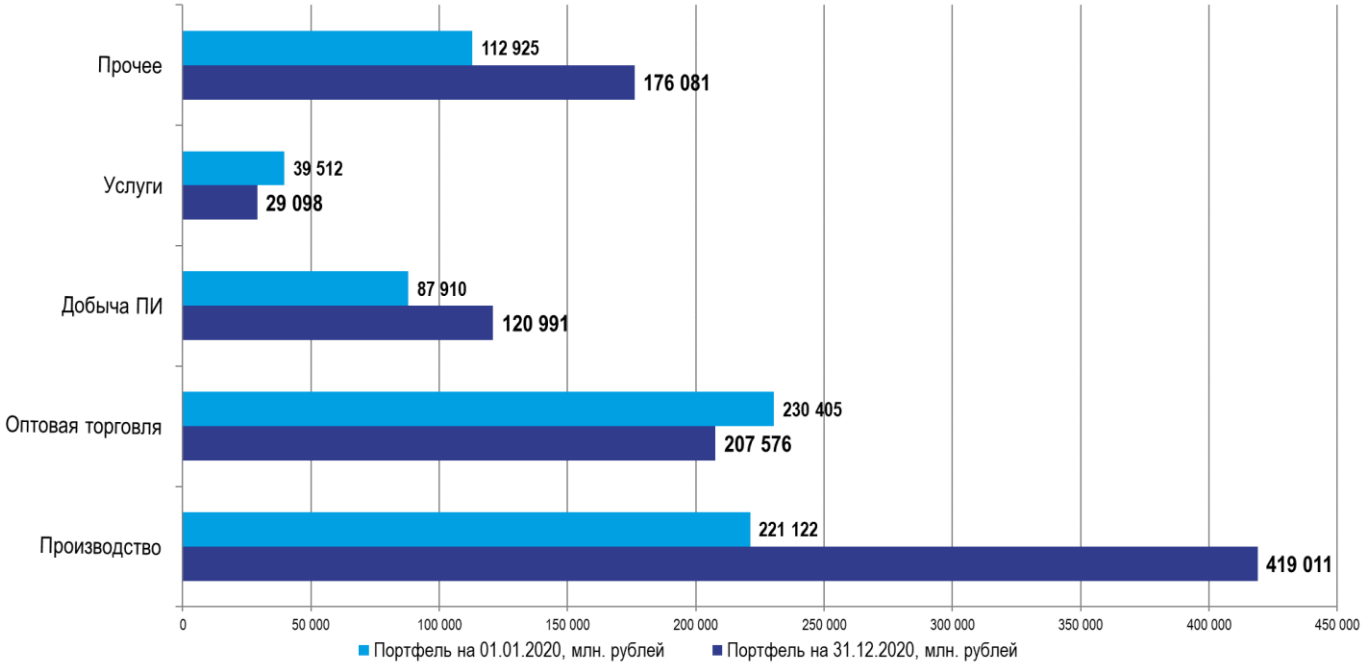
Обрабатывающие производства в портфеле факторов



Оптовая торговля в портфеле факторов



Динамика макро-отраслей в портфеле рынка

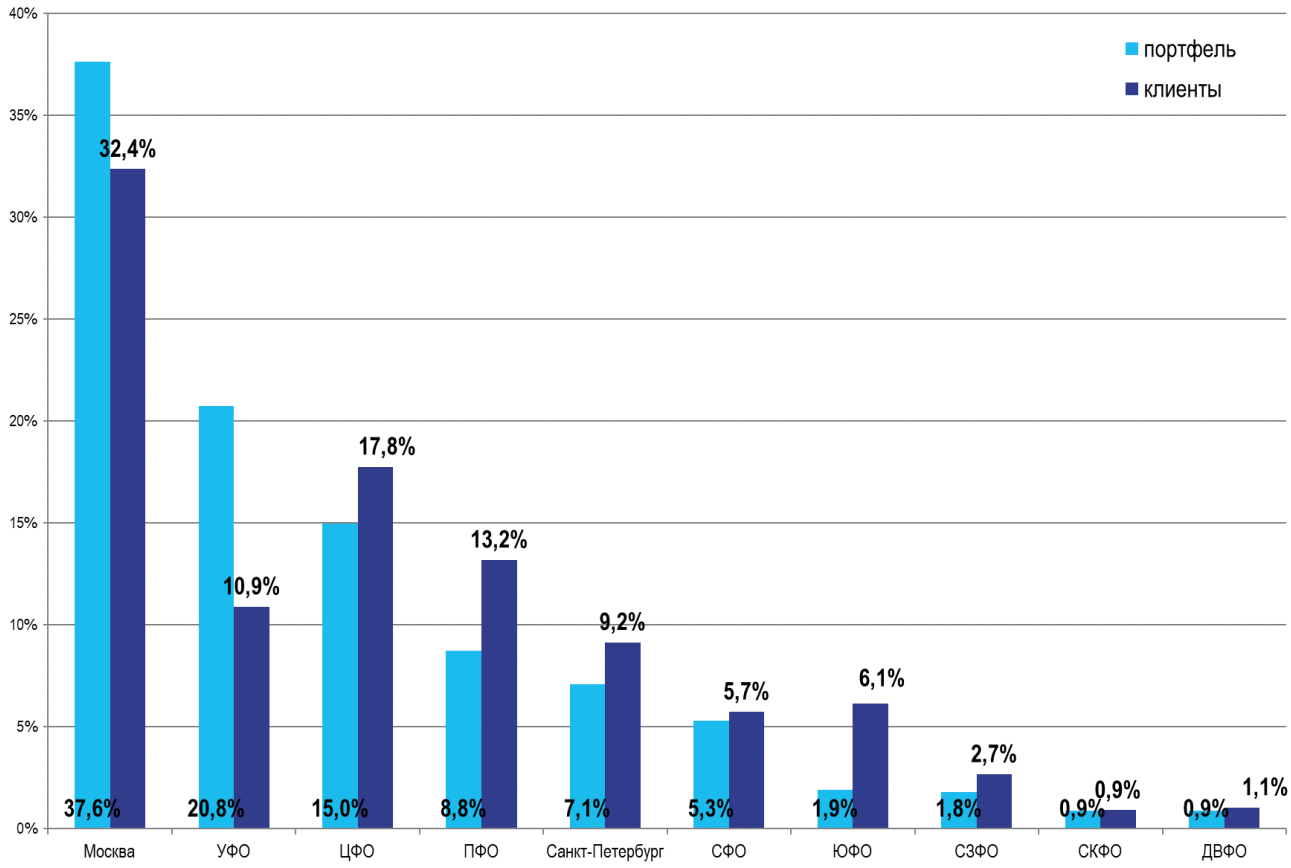


	Отрасль клиента (договора поставки)	Портфель на 31.12.2020, млн руб.	изм.12 мес., %	Клиенты в отрасли, ед.	изм.12 мес., %	Факторы в отрасли, ед.
1	Добыча полезных ископаемых	120 991	27%	117	-1%	9
2	Производство машин и оборудования	105 101	69%	118	32%	12
3	Химическое и нефтехимическое производство	92 540	67%	126	29%	12
4	Металлургическое производство	86 348	7%	304	39%	11
5	Торговля БТЭ	60 919	-13%	253	-3%	14
6	Обеспечение электроэнергией, газом и паром	52 177	97%	86	65%	9
7	Прочая торговля оптовая	51 637	14%	908	20%	17
8	Торговля продуктами питания	43 910	-5%	927	-2%	19
9	Транспортировка и логистика	41 974	93%	202	58%	15
10	Производство электроники и оптики	39 574	69%	77	23%	9
11	Строительство	36 182	72%	519	51%	14
12	Прочие производства	33 484	-16%	463	27%	19
13	Торговля непродовольственными товарами	33 055	-9%	791	11%	20
14	Услуги	29 098	-36%	402	0%	15
15	Производство пищевых продуктов	25 833	42%	425	-4%	17
16	Производство алкогольной продукции	22 365	81%	77	52%	7
17	Производство фармацевтики и медтехники	12 299	47%	60	30%	8
18	Торговля автотранспортными средствами	9 437	-20%	84	-11%	9
19	Торговля алкогольными напитками	8 618	-172%	62	-71%	13
20	Сельское хозяйство	8 370	91%	77	6%	10
21	Текстильное и швейное производство	1 464	54%	99	52%	8
22	Производство обуви, кожи и изделий из неё	2	-3535%	8	38%	1
23	Прочее (вне категорий)	37 379	-165%	641	57%	12
	Итого (данные респондентов):	**952 758**	**27%**	**6 826**	**21%**	**25**

Развитие факторинга в регионах России

Регион	Портфель, млн. руб.	Доля в портфеле	Изменение доли за 12 мес.
Москва	358 441	37,6%	8,8%
Уральский федеральный округ	197 724	20,8%	-4,7%
Центральный федеральный округ	142 639	15,0%	-5,9%
Приволжский федеральный округ	83 365	8,8%	0,8%
Санкт-Петербург	67 563	7,1%	-0,3%
Сибирский федеральный округ	50 570	5,3%	1,2%
Южный федеральный округ	18 068	1,9%	0,3%
Северо-Западный федеральный округ	17 190	1,8%	-0,5%
Северо-Кавказский федеральный округ	8 542	0,9%	0,5%
Дальневосточный федеральный округ	8 419	0,9%	0,0%

Регион	Активные клиенты	Доля в клиентской базе рынка	Изменение доли за 12 мес.
Москва	2 203	32,4%	-0,5%
Центральный федеральный округ	1 209	17,8%	0,1%
Приволжский федеральный округ	898	13,2%	0,6%
Уральский федеральный округ	742	10,9%	0,4%
Санкт-Петербург	623	9,2%	0,4%
Южный федеральный округ	418	6,1%	0,0%
Сибирский федеральный округ	391	5,7%	0,2%
Северо-Западный федеральный округ	182	2,7%	-1,0%
Дальневосточный федеральный округ	78	1,1%	0,1%
Северо-Кавказский федеральный округ	62	0,9%	-0,2%



Лидеры факторинга в регионах России

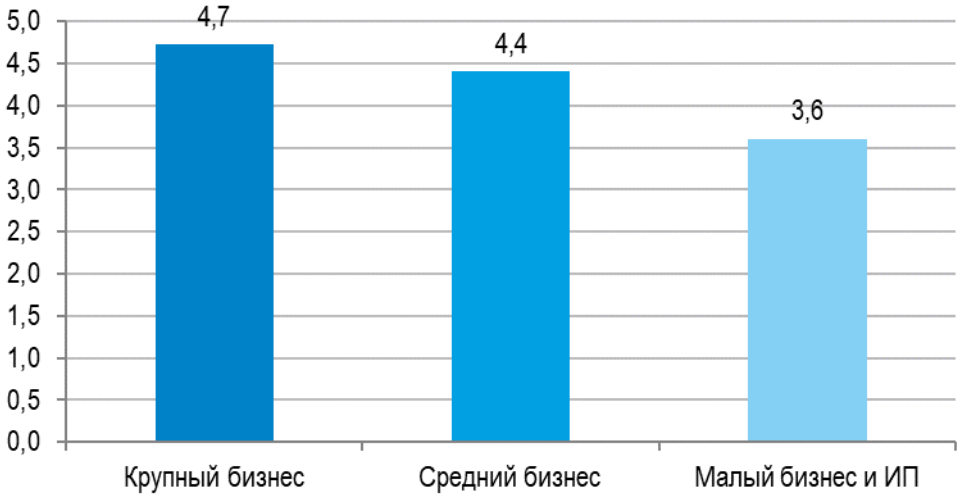
Организация	Портфель на 31.12.2020, млн. руб.	Активные клиенты
Москва		
Альфа-Банк	102 282	201
ВТБ Факторинг (ГК)	86 768	127
Группа ПСБ	54 202	342
СберФакторинг	44 241	409
ГПБ-факторинг	29 714	74
МКБ	8 795	61
МТС-Банк	8 776	79
Совком Факторинг	5 955	68
Открытие факторинг	5 318	240
ФК «Санкт-Петербург»	2 507	35
Абсолют Факторинг	2 428	22
Факторинг ПЛЮС	2 393	309
ФТ-Капитал	1 332	39
Роял Кредит Банк	1 106	1
Банк СОЮЗ	881	16
ФГ ПРАЙМ	590	76
СДМ-Банк	310	26
РФК	295	50
Global Factoring Network	183	10
АБ Россия	171	4
ПФК	164	8
ФКРС	30	6
Санкт-Петербург		
ВТБ Факторинг (ГК)	40 791	43
СберФакторинг	4 823	103
Группа ПСБ	4 188	76
ГПБ-факторинг	3 308	18
Открытие факторинг	3 130	84
ФК «Санкт-Петербург»	2 991	85
Альфа-Банк	2 939	35
Совком Факторинг	2 311	12
Факторинг ПЛЮС	950	87
МКБ	947	7
ФТ-Капитал	436	12
Абсолют Факторинг	245	7
Банк СОЮЗ	215	3
РФК	164	33
ФГ ПРАЙМ	54	14
ФКРС	48	1
ПФК	23	1
СДМ-Банк	0	1
АБ Россия	0	1
Центральный федеральный округ		
ВТБ Факторинг (ГК)	53 771	96
Альфа-Банк	47 651	123
СберФакторинг	13 411	204
Группа ПСБ	8 348	254
АБ Россия	3 986	4
МКБ	3 723	23
Открытие факторинг	3 517	102
ФТ-Капитал	2 835	79
Совком Факторинг	1 707	47
ГПБ-факторинг	1 484	7
Факторинг ПЛЮС	1 147	150
ФГ ПРАЙМ	464	51
РФК	218	39
ФК «Санкт-Петербург»	206	18
Global Factoring Network	74	7
СДМ-Банк	67	1
ПФК	27	1
ФКРС	2	1
Абсолют Факторинг	1	1
Роял Кредит Банк	0	1
Уральский федеральный округ		
ВТБ Факторинг (ГК)	86 271	51
СберФакторинг	68 430	158
Альфа-Банк	23 049	57
ГПБ-факторинг	7 196	25
Группа ПСБ	5 215	172
МКБ	3 809	7
Открытие факторинг	2 429	114
ФТ-Капитал	409	29
Банк СОЮЗ	270	2
Факторинг ПЛЮС	259	70
Global Factoring Network	162	25
Абсолют Факторинг	97	3
ФГ ПРАЙМ	63	18
Совком Факторинг	28	3
ФК «Санкт-Петербург»	16	5
РФК	14	2
ФКРС	7	1

Организация	Портфель на 31.12.2020, млн. руб.	Активные клиенты
Приволжский федеральный округ		
ВТБ Факторинг (ГК)	37 100	103
Группа ПСБ	11 273	174
Банк СОЮЗ	9 368	13
Альфа-Банк	8 928	91
СберФакторинг	6 063	156
ФТ-Капитал	3 328	49
ГПБ-факторинг	2 770	36
Открытие факторинг	1 353	126
Совком Факторинг	1 131	9
Факторинг ПЛЮС	514	73
ФК «Санкт-Петербург»	511	5
МКБ	256	16
Датабанк	202	8
Абсолют Факторинг	163	7
АБ Россия	130	3
Роял Кредит Банк	109	1
РФК	97	19
ФГ ПРАЙМ	46	4
ФКРС	17	1
Global Factoring Network	5	2
ПФК	2	2
Северо-Западный федеральный округ		
СберФакторинг	9 330	39
ВТБ Факторинг (ГК)	3 741	17
ГПБ-факторинг	1 742	2
Группа ПСБ	1 428	40
ФТ-Капитал	366	12
Открытие факторинг	198	25
Альфа-Банк	158	8
Роял Кредит Банк	84	1
ФКРС	58	3
МТС-Банк	24	4
Совком Факторинг	22	4
ФК «Санкт-Петербург»	16	7
РФК	15	5
Факторинг ПЛЮС	6	13
ФГ ПРАЙМ	1	2
Южный федеральный округ		
СберФакторинг	5 241	88
Альфа-Банк	4 076	28
Группа ПСБ	2 541	53
ВТБ Факторинг (ГК)	2 378	22
ГПБ-факторинг	1 629	12
Открытие факторинг	814	79
Кубань Кредит	376	25
Факторинг ПЛЮС	315	66
ФТ-Капитал	214	23
ФК «Санкт-Петербург»	176	2
Совком Факторинг	134	3
ФГ ПРАЙМ	77	7
Абсолют Факторинг	41	2
СДМ-Банк	39	2
РФК	15	6
Сибирский федеральный округ		
ВТБ Факторинг (ГК)	19 149	31
СберФакторинг	14 789	65
Группа ПСБ	5 930	101
Альфа-Банк	5 190	50
ГПБ-факторинг	2 445	24
Роял Кредит Банк	1 462	1
ФТ-Капитал	611	25
Открытие факторинг	347	37
ФК «Санкт-Петербург»	156	3
Факторинг ПЛЮС	151	44
МКБ	132	1
Совком Факторинг	117	5
Абсолют Факторинг	88	2
Банк СОЮЗ	3	1
РФК	0	1
Северо-Кавказский федеральный округ		
Открытие факторинг	5 925	8
ВТБ Факторинг (ГК)	1 462	2
Группа ПСБ	577	16
СберФакторинг	200	23
МКБ	180	1
Банк СОЮЗ	111	1
ФТ-Капитал	56	2
РФК	19	1
Факторинг ПЛЮС	10	6
ГПБ-факторинг	0	1
ФК «Санкт-Петербург»	0	1
Дальневосточный федеральный округ		
ВТБ Факторинг (ГК)	3 640	22
Альфа-Банк	2 144	8
ГПБ-факторинг	1 442	8
Роял Кредит Банк	849	2

Группа ПСБ	153	5
Global Factoring Network	78	8
СберФакторинг	53	4
ФТ-Капитал	37	17
Открытие факторинг	23	2
Факторинг ПЛЮС	0	2
Ближнее зарубежье (Армения, Казахстан)		
МКБ	650	2

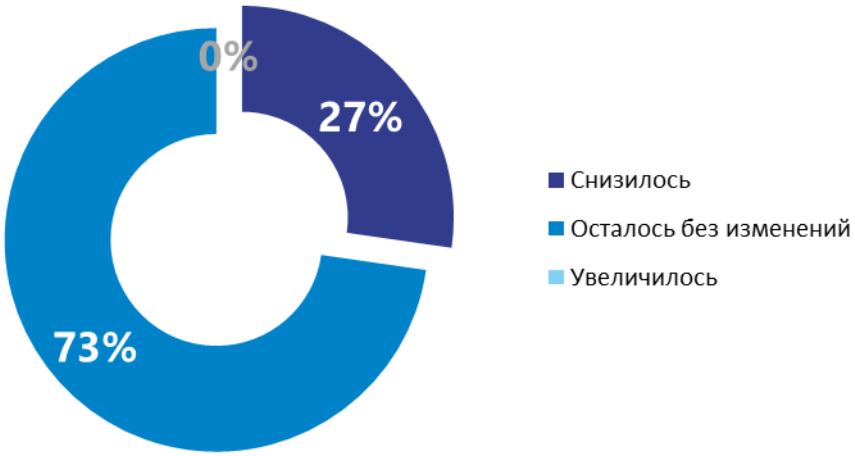
Оценка рынка, 4 квартал 2020 года

Индекс конкуренции, 5-балльная шкала



Выполнение планов квартала

Число риск-случаев



Ответы на вопросы предоставили 11 Факторов.

Комментарии экспертов

Антон Мусатов, генеральный директор ВТБ Факторинг

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
Сложный 2020 год был наполнен стратегически значимыми событиями. В течение года мы завершили преобразование ВТБ Факторинг в группу компаний, открыли два новых продуктовых направления — АБЛ-финансирование и инвойс дискаунтинг, содействовали работе мультифакторных цифровых платформ, в частности GetFinance, единственной в своем роде, предоставляющей всем участникам рынка услуги цифрового онбординга поставщиков, возобновили международные импортные факторинговые операции. Кроме того, мы реализовали революционные для рынка проекты автоматизации факторинга — host-to-host финансирование и усилили акценты в работе с системно значимыми компаниями, их поставщиками и покупателями из сегмента малого и среднего бизнеса.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
Качество риск-менеджмента является одним из ключевых условий успеха в нашем бизнесе. Гибкость подходов в оценке рисков позволяет наращивать объемы финансирования в рамках текущего тренда увеличения контрактных отсрочек и операционных циклов. По состоянию на конец 2020 года доля системно значимых предприятий в нашем портфеле достигла 90%. В период пандемии ВТБ Факторинг реализовал комплекс мер по поддержке системообразующих предприятий и их поставщиков, пострадавших в результате COVID-19. Предложенные компанией меры поддержки бизнеса включали увеличенные отсрочки платежей для дебиторов вплоть до одного года, перенос сроков платежей на 60-90 дней для поставщиков, снижение стоимости финансирования для каждой стороны благодаря гибкому распределению комиссии, упрощенное подключение к комплексным программам финансирования поставщиков и онлайн-факторингу на мультифакторных платформах. Мы неоднократно отмечали, что отрицательные темпы роста экономики не являются ограничением для дальнейшего развития рынка факторинга. Напротив, в сложные периоды ярче проявляются его достоинства по сравнению с другими более распространенными в нашей стране способами финансирования. И триллион совокупного портфеля факторов по итогам этого года – еще одно тому доказательство.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Мы приветствуем любые мероприятия, нацеленные на распространение факторинга в практике российских компаний, и по возможности принимаем в них участие. В ближайшее время мы объявим о старте одного из таких проектов в сотрудничестве с профессиональными объединениями и академическим партнером.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Оглядываясь на три года назад, нетрудно заметить, какую огромную эволюцию прошел рынок факторинга за этот период. Появились принципиально новые продуктовые направления, связанные с финансированием не только дебиторской, но и кредиторской задолженности, долгосрочных энергосервисных контрактов, финансированием инфраструктуры, управлением запасами и складом. Цифровизация открыла в факторинге новую эру, значительно сократив издержки факторов и предоставив доступ малым и средним предприятиям к дополнительным инструментам финансирования оборотного капитала. Мы видим в цифровизации колоссальные возможности для проникновения факторинга в новые отрасли, которые отличаются большим количеством контрагентов и сравнительно низким средним чеком. Дальнейшая эволюция и расширение области применения факторинга неизбежны в следующие три года. Мы в ВТБ Факторинг подготовились к этому процессу и организационно, благодаря преобразованию в группу компаний, и технологически, внедряя собственные разработки и содействуя развитию пользовательского опыта участников рынка на мультифакторных онлайн-платформах.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
За 2020 год рынок вырос более, чем на треть. В наступившем году, с учетом накопленного опыта факторов и растущего понимания продукта потенциальными клиентами, рынок может сохранить ранее заданный темп. На горизонте

следующих пяти лет объем рынка факторингового финансирования может утроиться и составить около 3 трлн рублей. Мы намерены сохранить свою долю рынка и оцениваем потенциал роста нашего портфеля за этот период времени до 1 трлн рублей в рамках Группы компаний, включая все сегменты рынка финансирования коммерческой деятельности и такие продуты, как Asset-based-finance (ABF) и Asset-based-lending (ABL), Инвойс дискаунтинг (invoice discounting). Развитие всех перечисленных направлений имеет высокий потенциал для группы ВТБ с точки зрения роста прибыли и объемов бизнеса и способствует более адаптивному и органичному внедрению факторинга в бизнес-процессы всех российских компаний.

Павел Шишов, управляющий директор по факторингу, Альфа-Банк

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
2020 год можно смело назвать самым успешным годом в истории факторинга Альфа-Банка, мы удваиваемся второй год подряд, что является отражением эффективно выстроенных бизнес-модели продукта и системы продаж. По итогам года нам удалось увеличить долю рынка до 18% благодаря расширению клиентской базы как в сегменте МСП, так и в сегменте КИБ. Первоначально кажущийся отрицательным эффект пандемии в виде замедления спроса и повышения неопределенности обернулся для нас и рынка в целом положительным моментом, так как увеличились отсрочки и, следовательно, спрос на покрытие рисков. Традиционно и стабильно мы не имеем реальных проблемных активов уже 7-й год подряд, считаем этот показатель нашим серьезным достижением.
В конце года в Альфа-Банке была принята стратегия развития факторинга для клиентов сегмента МСП. Стратегия направлена на рост клиентской базы, доступность факторинговых продуктов для сделок с минимальным размером лимита, оказание факторинговых услуг в цифровом формате.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
По-прежнему основной сегмент интересов Альфа-Банка – крупные безрисковые компании. В данном направлении был и остается запас прочности, позволяющий пережить периоды нестабильности, снижения спроса и не думать о возможных банкротствах. Увеличение отсрочек в отраслях - естественный ответ рынка и крупных компаний для сохранения закупок и инвестиционных программ. Альфа-Банк продолжает поддерживать своих партнеров, предоставляет дополнительные отсрочки платежа, финансируя оборотный капитал компаний.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Популяризация факторинга, в основном, касалась МСП как наиболее пострадавшего в пандемию сегмента, и эффект можно оценить положительно, судя по количеству новых клиентов и увеличению портфеля в этом сегменте.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Влияние удаленной работы не сказалось на общей продуктивности сотрудников отрицательно, экономия времени на проезд и повышение времени работы сотрудников компенсировали возможное снижение личной продуктивности в отдельных случаях. Альфа-Банк планирует сохранить в среднесрочной перспективе 30-50% персонала на частично дистанционном формате работы.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Развитие цифровизации и расширение покрытия хозяйственных операций электронным документооборотом однозначно предают положительный импульс развитию факторинга, особенно в сегменте МСП. Все основные риски и ограничения по финансированию в сегменте МСП возникают из-за непрозрачности хозяйственных операций и оформления корректировок сумм поставок на бумаге. Отслеживание факта и суммы поставки в цифровом формате позволяет быстрее получать информацию, контролировать изменения, оперативно реагировать на них и этим снижать риски.

Цифровизация поддержит рост рынка факторинга и увеличит проникновение в сегмент МСП.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
По итогам года мы ожидаем общий прирост рынка около 25% до значения 1,35-1,4 трлн. руб., продолжение активного роста Альфа-Банка в диапазоне 30%-35% с портфелем от 250 млрд. рублей.

Иннокентий Воловик, управляющий директор по факторингу Промсвязьбанка

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
В 2020 году мы вдвое нарастили факторинговый портфель, почти на четверть увеличили клиентскую базу. Была проведена масштабная цифровизация бизнеса, расширена продуктовая линейка, а также запущены крупные партнерские программы в новых для факторингового бизнеса ПСБ отраслях: нефтегазовой и машиностроительной. ПСБ активно участвовал в госпрограммах экономической поддержки бизнеса, в том числе автопроизводителей, были заключены сделки в области факторинга фондов капитального ремонта и энергосервисных контрактов, а также в программах финансирования цепи поставок. Все это позволило ПСБ занять 8,6% факторингового рынка России по итогам 2020 года.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
По нашим оценкам финансовое здоровье дебиторов существенно не изменилось, мы даже отмечаем рост их выручки и прибыли, а финансовое положение кредиторов - поставщиков и подрядчиков — достаточно индивидуально и во многом зависит от их долговой нагрузки, объема задолженности по кредитам, бизнес-модели и способности адаптироваться к сложным экономическим условиям.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Факторинг стал полноценным финансовым инструментом в рамках программ государственной поддержки экономики. Его актуальность сейчас так высока, что даже крупные корпорации, которые раньше редко обращались к факторам, все чаще рассматривают такой вариант управления дебиторской задолженностью. Можно быть уверенным, что спрос на факторинг будет только расти, причем во всех отраслях экономики, так как он значительно облегчает ведение бизнеса и обеспечивает финансирование без увеличения долговой нагрузки. Для дебитора это поддержание финансовой устойчивости за счет увеличения отсрочки и минимизации рисков невыполнения подрядчиками своих обязательств, а для контрагента – быстрое получение гарантированного финансирования по оптимальной ставке.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
В прошлом году мы оперативно подстроились под новые условия, которые диктовали пандемийные ограничения. Опыт показал, что «удаленка» может быть не менее эффективна, чем работа в офисе, что подтолкнуло к развитию новых сервисов и услуг. Например, актуальным и востребованным стал онлайн-факторинг, его дистанционное рефинансирование и другие услуги, которые экономят время, так как для их получения не требуется посещение отделения банка. Сейчас, на наш взгляд, идет переосмысление полученного опыта, и мы ожидаем перехода от состояния «вынужденной меры» к полноценной дистанционной работе, которая может рассматриваться как альтернатива привычному формату.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Безусловно, он упростит работу всех участников и сделает факторинг еще более удобным и привлекательным инструментом финансирования. Идеальная модель факторинга – когда человек только задает правила, а машина делает все сама. Способность быстро и качественно принимать решения, а также умение «бесшовно» интегрироваться

в бизнес-процессы клиента, находить новые рынки и отраслевые решения будут определять дальнейшее развитие и возможность конкурировать на рынке финансирования дебиторской задолженности. Именно поэтому факторинг будет все дальше уходить в технологичные решения, которые, ко всему прочему, его удешевят. Для факторов автоматизация бизнес-процессов – это насущная необходимость, которая обеспечивает оптимальную себестоимость и конкурентоспособные ставки для клиентов.

Корнелиу Робу, генеральный директор, ГПБ-факторинг

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
Пандемия и переход на удаленный режим работы послужили отличными драйверами к быстрому переходу в новую систему координат не только нашей компании, но и бизнеса в целом. Практически все процессы ушли в «цифру», что, безусловно, только положительным образом отражается на экономии ресурсов и скорости реализации сделок с фокусом в сторону различных технологичных решений, которые значительно упрощают взаимодействие между всеми участниками факторинговых сделок.
Также, в 2020 году мы отчетливо наблюдали позитивный тренд в части разворота крупнейших дебиторов в сторону факторинга, которые раньше ни под каким предлогом не хотели использовать этот инструмент финансирования в своей работе. Теперь они готовы сотрудничать с факторами и внедрять инструменты Supply chain finance для поддержки своих поставщиков.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
Несмотря на испытания, которым был подвергнут рынок в связи с глобальной пандемией, по итогам 2020 года качество факторингового портфеля нашей компании удалось сохранить на отличном уровне. Несомненно, указанные факторы увеличивают риски количества потенциальных просрочек и последующее возникновение проблемных активов. В данных условиях первым приоритетом риск-менеджмента является усиление процедур мониторинга и совершенствование систем раннего предупреждения, а также реагирования с целью своевременной идентификации и минимизации угроз.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Для отрасли очень важно, что теперь, во внедряемых государством программах поддержки отдельных отраслей или сегментов бизнеса, слово «факторинг» идет, как правило, через запятую после кредита. Безусловно, это также способствует росту проникновения факторинга, в том числе в те отрасли и сегменты, где факторингу в прошлом было тяжело конкурировать с субсидированными кредитами.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Нашей компании удалось оперативно адаптироваться к новым реалиям, что положительно отразилось на эффективности работы компании в целом. Как я уже отмечал ранее, «удаленка» ускорила трансформацию, оптимизировав многие бизнес-процессы, что дало ощутимый результат в части сокращения ресурсов на их выполнение. Мы не исключаем опции дистанционной работы и после снятия карантинных ограничений.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Факторы, ввиду специфики своей деятельности и большой операционной загруженности своего бизнеса, давно опережают большинство отраслей в части перехода полностью на электронный документооборот. К сожалению, мы видим, что темпы цифровизации торгового документооборота компаний как в России, так и, например, в Европе, идут достаточно медленными темпами. Более того, мы видим феномен «ЭДО-диссидентов» - компаний, которые настаивают на использовании бумажного торгового документооборота. Такие компании справедливо отмечают, что зачастую переход на ЭДО ведёт к увеличению сроков верификации денежных требований, а также к увеличению доли

неподтвержденных поставок, что, в свою очередь, ведет к снижению объемов финансирования со стороны факторинговой компании. Вероятно, это объясняется тем, что при переходе на ЭДО крупные дебиторы пересматривают подходы к верификации денежных требований и зачастую внедряют более жесткие критерии и более формализованный, а, следовательно, более длительный процесс подтверждения денежных требований.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
Мы ожидаем, что темпы роста объемных показателей рынка факторинга составят 10-20%. При этом мы понимаем, что на протяжении нескольких последних лет рост портфеля рынка факторинга обеспечивался за счет ограниченного количества сверхкрупных сделок. Таким образом, настоящий вызов для рынка факторинга – устойчивый рост количества клиентов и дебиторов, увеличение проникновения факторингового финансирования в сегмент МСБ.

НФК

Александр Поленок, председатель правления, НФК

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
НФК прошла 2020 год с минимально-рекордным уровнем дефолтов за последние 3 года. К сожалению, из-за пандемии мы не нарастили портфель в соответствии с планом.
В 2020 году мы достигли существенного уровня диверсификации портфеля и смогли сфокусировать портфель на приоритетных отраслях. Также мы запустили несколько новых продуктов, которые позволят и дальше наращивать портфель. В дополнение, мы смогли полностью автоматизировать факторинговые операции внутри НФК и перейти на безбумажный документооборот с контрагентами.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
Наши контрагенты, в основном, смогли адаптироваться к пандемии. Мы не видим каких-либо существенных рисков в ближайшие месяцы.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Безусловно, популярность факторинга растет среди МСБ. Этот тренд более чем очевиден. Многие клиенты глубоко понимают преимущества факторинга по сравнению с кредитованием-страхованием и активно им пользуются. Многие дебиторы также за развитие факторинга и также находят преимущества для себя при работе по факторингу с поставщиками. Все по-настоящему в выигрыше!

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Мы планируем работать в режиме, удобном для наших сотрудников. Если кто-то хочет работать из дома – мы рады. Если кто-то хочет иногда приезжать в офис – мы готовы к этому. Мы не планируем возвращаться к прежнему режиму работы, когда все сотрудники должны работать из офиса.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Безусловно, цифровизация окажет крайне позитивное влияние на развитие факторинга и повысить его доступность для многих контрагентов за счет облегчения «бумажной» работы при постановке на факторинг и при осуществлении факторингового обслуживания.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
По рынку ожидаем рост до 1,2-1,3 трлн рублей в 2021 году. По НФК ожидаем рост до 36-40 млрд рублей.

Александр Пестов, генеральный директор «Открытие Факторинг»

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
Прошлый год был насыщен событиями и вызовами для рынка факторинга в целом и Открытие Факторинг в частности, мы чувствовали рост спроса на факторинговые решения даже среди тех компаний и отраслей, которые ранее не проявляли интереса к факторингу. Факторинг стал востребован компаниями в том числе, как инструмент поддержки поставщиков и покупателей в этих непростых условиях. С одной стороны, наблюдалось радикальное увеличение срока отсрочки платежа (в ряде отраслей с 1 месяца до полугода), а с другой – компании прорабатывали инструменты коммерческого финансирования, позволяющие оказать финансовую поддержку поставщикам и подрядчикам в условиях работы с увеличенными периодами отсрочки платежа. В диалогах с клиентами мы много раз слышали отзывы о том, что благодаря факторингу удалось успешно пройти испытания пандемии.
Открытие Факторинг существенно расширил клиентское предложение, дополнив его инструментами коммерческого финансирования. Мы автоматизировали ранее индивидуальные решения, позволяющие финансировать кредиторскую задолженность крупных компаний с использованием Личного кабинета.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
В предыдущие периоды фокус нашего внимания был сосредоточен на первоклассных дебиторах, устойчивых лидерах отраслей, в связи с чем нам не пришлось столкнуться с вызовами, характерными для прямого кредитования. Портфель Открытие Факторинг сбалансирован, у нас нет существенной концентрации в отраслях, которые больше всего ощутили негативное воздействие кризиса.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Безусловно, поддержка и популяризация со стороны государственной власти, всегда оказывает положительное влияние на узнаваемость продукта. Но наш взгляд, в 2020 году большее влияние на развитие рынка и повышение интереса к факторинговым решениям со стороны клиентов и дебиторов, оказали общеэкономические изменения и конъюнктура рынков.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Весной 2020 года Открытие Факторинг в сжатые сроки перешел на формат удаленной работы. Это стало возможным, поскольку и до пандемии мы предлагали факторинговые решения клиентам в дистанционном формате с использованием системы Личного кабинета. Однако сейчас, подводя итоги удаленной работы, мы однозначно делаем вывод, что с точки зрения операционной эффективности, работа сотрудников в оффлайн формате – более предпочтительна для бизнеса. Очный формат коммуникаций как внутри компании, так с клиентами и партнерами более продуктивен, нежели дистанционный. Мы нацелены на максимальный вывод сотрудников в офис после угасания пандемии.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Цифровизация – тренд, оказывающий существенное влияние на развитие рынка факторинга с точки зрения применяемых технологий. Первые попытки внедрения юридически значимого электронного документооборота (ЮЗЭДО) в хозяйственные операции начались еще более 7 лет назад, однако не во всех отраслях они носили масштабный характер. Тогда преимущественно ритейл, как наиболее транзакционный бизнес, активно прорабатывал возможности отказа от бумажного документооборота. Сейчас мы видим распространение таких технологий практически во всех отраслях от ритейла до промышленности, нефтегазового сектора, энергетики и прочих отраслей. Факторинговые компании подхватили этот тренд сразу же и начали внедрять элементы ЮЗЭДО в свой сервис.
Переход на повсеместный цифровой электронный документооборот безусловно будет и далее являться фактором развития рынка факторинга. Работая с электронными документами, подписанными квалифицированной электронной подписью, фактор минимизирует трудозатраты на проверку подлинности документов, а также верификацию параметров

требования. В ряде случаев технологии факторов позволяют автоматизировать процесс факторингового взаимодействия с использованием ЮЗЭДО. Например, Открытие Факторинг, всегда активно использовал интеграционные решения, позволяющие обеспечить бесшовную логистику документов из систем ЮЗЭДО клиента или дебитора в личный кабинет фактора. В конечном счете, все это ведет к повышению скорости факторингового обслуживания для клиента и снижению операционных рисков для фактора.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022 (укажите процент роста/падения по сравнению с 31.12.2020 или цифру в млрд рублей)? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
Мы полагаем, что по итогам года рынок вырастет на 20-30%, а перед Открытие Факторинг стоят более амбициозные задачи с точки зрения роста.

Кирилл Покровский, директор департамента факторинга, МКБ

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
Могу отметить только положительные события: рост портфеля и отсутствие потерь, реализацию дистанционных каналов взаимодействия с клиентами и дебиторами.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
Мы не заметили существенных изменений в финансовом здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года. Ни один из наших контрагентов не воспользовался мораторием на банкротство, так что его отмена, скорее всего, никак не скажется на нашей системе риск-менеджмента. Но мы продолжаем осторожно относиться к системным рискам в экономике.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Мы положительно оцениваем эффект от поддержки факторинга представителями государственных органов, и рассчитываем, что серьезный эффект данная поддержка даст, если будет проводиться постоянно и системно.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Мы безболезненно перешли на дистанционный/посменный формат работы. Что касается дальнейшего режима работы, то многое будет зависеть от наших клиентов, мы пойдем за ними, если им понадобится, чтобы мы работали в офисе, мы это сделаем.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Безусловно, факторинг один из самых «электронных» финансовых продуктов и дальнейшее развитие ЭДО будет способствовать его развитию.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
Мы ожидаем роста совокупного портфеля рынка на 30-35%.

Виктор Вернов, генеральный директор Факторинг ПЛЮС

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
Год был крайне динамичным, особенно для поставщиков сегмента МСБ, финансированием которых занимается «Факторинг ПЛЮС». Мы увидели спад продаж в конце первого и третьего квартала, когда компании подстраивались под новые реалии “первой” и “второй” волны COVID-19. Однако в обоих случаях в течение 1-2 месяцев происходило восстановление, подстройка под новые реалии. Мы увидели, насколько адаптивен торговый и производственный бизнес в сегменте МСБ, стали свидетелем моментального перехода многих сделок на новые принципы онлайн-бизнеса.
Безусловно, кроме убедительной демонстрации жизненной силы сегмента МСБ, к положительным моментам отношу и достигнутые результаты года. Мы удвоили объемы предоставляемого финансирования, вышли на 4 место на рынке по показателю активных клиентов, а по темпам роста их количества находимся явно в числе лидеров.
Прошлый год также позволил нам начать многие эксперименты, в частности, мы тестируем отдельные финансовые решения для селлеров маркетплейсов. Видим в этом значительный потенциал, особенно для поставщиков МСБ.
Для нашего динамичного бизнеса любые изменения хороши. Поэтому к отрицательным моментам можно отнести только скачки спекулятивного спроса по объему и цене на ряд продукции, связанной с вызовами пандемии. В таких случаях наши клиенты сталкивались с попытками возврата, либо переоценки продукции, что потребовало нашего самого активного участия. К счастью, эти вопросы разрешаются, и подтверждается моя вера в то, что в выигрыше остаются всегда те, кто не поддается панике и действует последовательно. Мы рады быть в числе тех, кто не останавливал финансирование, не объявлял пауз на переоценку портфеля и был всегда доступен для клиентов и поддерживал их.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
Специфика экономики РФ в том, что большинство товарных и сервисных цепочек замыкаются на крупный бизнес, частные корпорации или компании госсектора. Государство дало прямой сигнал об отсутствии риска обвала таких цепочек, выпустив перечень значимых организаций. Это позволило избежать глобальных проблем, которые многие закладывали в стресс-сценарии.
В целом, в 2020 году ни один из участников рынка не столкнулся с серьезными дефолтами своих клиентов и покупателей, вызванными факторами COVID-19. Полагаю, что 2021 год будет также оптимистичнее прогнозов. При этом уже произошедшее “бегство в качество” только усилит ценовую конкуренцию в сегменте крупного бизнеса и дебиторов федерального значения, что будет являться еще одним плюсом для поставщиков, ради которых мы и работаем!

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Оценить подобный эффект пока сложно, он явно не поменял рынок. Ожидаемых подвижек в части факторинга в рамках 44-ФЗ рынок не видит, а в коммерческом сегменте и сегменте 223-ФЗ продукт уже сейчас работает и востребован.
Возможно, влияние государства будет способствовать созданию агрегаторов рынка, работающих именно в сегменте “оцифровки” прав денежного требования, но пока объективно вся экспертиза по этому вопросу находится у факторов.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Рабочие практики поменялись сильно, однако наличие технической возможности быть полностью он-лайн для клиентов не означает такой же потребности внутри коллектива. Убежден в том, что у амбициозных бизнесов полного перехода на дистанционный формат работы не случится, вместо этого будет сохранен режим частичной “удаленки”.
Быстрый рост, адаптация, разработка новых решений по-прежнему требует тесной коммуникации команды, требует вовлечения и “чувства локтя”. Верю в концепцию “удаленка как дополнительная привилегия”, мы уже сейчас придерживаемся ее на практике.
С точки зрения конкурентной борьбы буду рад слышать, что коллеги по рынку решили не возвращать сотрудников в офис - это станет нашим преимуществом.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?

Это гораздо более сложный вопрос, чем может показаться. Легкого решения для такого перехода на рынке сейчас нет. Основное ограничение не в технологиях, а в удобстве дебиторов и их готовности переводить свою кредиторскую задолженность из условного в безусловное обязательство. Кроме этого, это поменяет конкурентный ландшафт, а крупнейшие факторы также могут быть не готовы отдавать действующую клиентскую базу либо работать через технологического посредника.
Придерживаюсь позиции, что без консенсуса участников рынка и поддержки государства в части воздействия на институциональных дебиторов такой проект не будет реализован в необходимом масштабе.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
Ожидаем рост рынка по объему портфеля в диапазоне 20-25%. Основной драйвер - каннибализация кредитных лимитов в крупном корпоративном сегменте за счет более качественного управления рисков и увеличение оборачиваемости ряда сделок. Это означает, что динамика оборотов может быть ниже.
Рост бизнеса «Факторинг ПЛЮС» мы прогнозируем на уровне 70% и более с учетом значительного спроса на финансирование и высокой скорости нашей работы.

ФТ-Капитал

Роман Толкачев, генеральный директор ФТ-Капитал

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
В отличие от большинства сфер экономики, для рынка факторинга 2020 оказался благоприятным. ФТ-Капитал не исключение – за прошедший год произошел существенный рост всех показателей. Коронавирусные ограничения заставили предприятия искать новые способы коммуникации и получения финансирования. Мы оказались востребованы среди компаний из сегмента МСП – их финансирование стало возможным за счет использования электронной факторинговой платформы GetFinance, где средний размер сделки составляет около 5 млн руб., а минимальный лимит выдачи отсутствует.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Узнаваемость факторинга повысилась, как и его востребованность. Поэтому эффект от популяризации мы оцениваем позитивно – все больше компаний, особенно малые и средние предприятия, начинают использовать факторинг для решения своих проблем, факторинговое финансирование становится для них весомой мерой поддержки. В 2020 году в связи с ограничениями проводилось много вебинаров в онлайн-формате, в которых могли поучаствовать и потенциальные клиенты из регионов – раньше эта аудитория была практически не охвачена.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Сотрудники компании были переведены на удаленную работу еще до введения повсеместных ограничений, в начале марта 2020 года, и дистанционный режим сохраняется до сих пор. Благодаря тому, что с начала года мы работали на GetFinance и все процессы были автоматизированы, проводились в онлайн-режиме, осуществить перевод оказалось легко. Такое решение полностью оправдало себя – эффективность работы не снизилась, результаты улучшились. Поэтому мы будем продолжать использование данного механизма.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
До недавних пор рост рынка факторинга обеспечивали крупные города - Москва, Санкт-Петербург, Екатеринбург, остальная территория была факторингом охвачена очень слабо. Во многом – из-за того, что бумажный документооборот усложняет получение быстрого финансирования, а факторинг должен оформляться в сжатые сроки и максимально просто, иначе он оказывается нецелесообразен. Именно цифровизация помогла проникновению факторингового финансирования в регионы, особенно ярко это показывают результаты 2020 года. Поэтому мы убеждены, что дальнейшая цифровизация хозяйственных операций и финансовых услуг позволит сделать рынку новый гиперскачок в развитии, расширит границы применения онлайн-факторинга.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
Мы уверены, что рост рынка продолжится. Планируем, что и совокупный портфель рынка, и портфель ФТ-Капитал в 2021 году удвоятся.

Алексей Примаченко, управляющий партнер Global Factoring Network

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
С точки зрения бизнеса 2020 год для Global Factoring Network был во многом позитивным, хорошо себя проявила стратегия электронного факторинга, компания по сравнению с 2019 годом значительно улучшила все свои ключевые показатели деятельности – вырос портфель активов, EBITDA и чистая прибыль.
Ключевые события – это получение в июле официального кредитного рейтинга от Эксперт РА, активный рост рынка частных инвестиций в РФ, а также значительное увеличение спроса на факторинговом рынке со стороны качественных и платёжеспособных клиентов и их дебиторов.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
Финансовое здоровье ключевых клиентов не только не ухудшилось, но в некоторых случаях даже значительно улучшилось, например, в сегменте товаров для ремонта, электроники, бытовой техники, а также у компаний, работающих в сфере импортозамещения. Мы видим, что рост отсрочек прекратился еще осенью, по многим клиентам уровень отсрочек практически вернулся к «доковидным» показателям. По новым прогнозам, которые делает регулятор, рост экономики начнет восстанавливаться раньше, чем ожидалось, уже в конце 2021 года, поэтому поводов для резкого пессимизма мы не видим, но, безусловно, необходимо постоянно держать руку на пульсе и отслеживать изменения в экономической ситуации в стране и в мире, чтобы успевать реагировать на поступающие вызовы, например, на колебания курса рубля.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Эффект действительно есть, и он весьма заметный, по крайней мере, многие уже слышали и читали о нашем продукте. В то же время, на мой взгляд, это только начало пути, и нам многое еще предстоит сделать для того, чтобы достичь того уровня популярности факторинга и полного отсутствия искусственных барьеров по его развитию, как мы это видим в странах с развитой экономикой.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
Удаленная работа оказала ощутимый положительный эффект на показатели операционной эффективности деятельности, и мы обязательно будем практиковать частичную «удаленку» и в дальнейшей работе нашей компании.

Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Цифровизация поддержит и ускорит рост, снизит издержки и риски по всей экономики в целом, и в первую очередь, рынка факторинга. Я согласен с оценками экспертов, которые говорят о трехкратном росте нашего рынка уже в пятилетней перспективе.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
На мой взгляд, рынок факторинга в РФ продолжит свой рост на уровне не менее 30%. Мы хотим расти быстрее рынка и достичь в 2021 году показателей роста портфеля в размере 35-40%.

Андрей Гришкин, заместитель генерального директора, Первая Факторинговая Компания

Какие итоги 2020 года для Вашей организации были положительными, какие отрицательными? Какие события Вы считаете ключевыми для Вашей организации?
Положительный итог для нас - вся наша команда преодолела этот год с минимальными потрясениями. Мы выработали новые формы сотрудничества с контрагентами и партнерами, научились быстро адаптироваться к изменениям экономической среды.

Как вы оцениваете финансовое здоровье ключевых клиентов и дебиторов по итогам 2020 года? Какие вызовы риск-менеджерам рынка несут отмена моратория на банкротства, увеличение отсрочек платежей до 120-180 дней и сохраняющиеся отрицательные темпы роста экономики?
Финансовое здоровье клиентов из-за «отрицательного роста» предсказуемо ухудшилось. Пренебрежение экономическими законами ожидаемо порождает трудности. Работа с компаниями-банкротами в условиях действующего права – это игра с нулевой суммой, мораторий на это не сильно повлиял. Запрос на увеличение отсрочек обозначился раньше, чем пандемия пришла в РФ. Работа с отсрочками от 120 дней требует другого подхода, большего вовлечения в бизнес своего клиента.

В 2020 году факторинг как финансовый инструмент активно пропагандировался представителями государственных органов. Как вы оцениваете эффект от этой популяризации? Повысилось ли узнавание, понимание факторинга, спрос на него со стороны клиентов и лояльность со стороны дебиторов?
Спрос на факторинг со стороны клиентов определённо вырос, но на это повлияла не только заинтересованность, проявленная со стороны государственных органов, но и текущая экономическая ситуации, когда поставщики просто вынуждены рассматривать все возможные способы для пополнения своих оборотных средств, и факторинг, зачастую, из них самый доступный.
Лояльность со стороны дебиторов к факторингу в текущей ситуации можно признать тоже скорее вынужденной, так как, зачастую, большинство дебиторов рассматривают факторинг уже как только инструмент дополнительной экономической выгоды.

Как вы оцениваете влияние удаленной либо посменной работы на операционную эффективность факторинга по итогам 2020 года? Будет ли продолжен опыт дистанционного участия сотрудников в работе компании (банка) после угасания пандемии covid-19?
На мой взгляд эффективность удаленной работы зависит от следующих основных факторов:
- наличие комфортных условий у сотрудника для работы вне офиса. К данному пункту можно отнести не только наличие необходимых доступов к ресурсам компании, техническую оснащённость рабочего места, оптимизацию процессов и т.д., но и возможность самого работника обеспечить себе необходимые условия для осуществления своих должностных обязанностей без постоянных отвлекающих факторов;
- готовность самого руководителя к такому формату работы, его особенностям и дополнительным сложностям;
- готовность сотрудника к такому формату работы и наличие у него необходимых для этого качеств, таких как самодисциплина, ответственность, самоорганизованность и т.д.
Без этих трех основных составляющих выстроить налаженный и эффективный удаленный рабочий процесс проблематично и более затратно, не только в сфере факторинга, но и в других отраслях, где возможен удаленный способ работы.
Что касается непосредственно деятельности Первой факторинговой компании, то нашей команде за несколько месяцев вынужденной изоляции удалось выстроить эффективный процесс с удаленной работой, который не только никак не ухудшил операционную эффективность деятельности компании, но и добавил лояльности к фирме со стороны самих сотрудников.

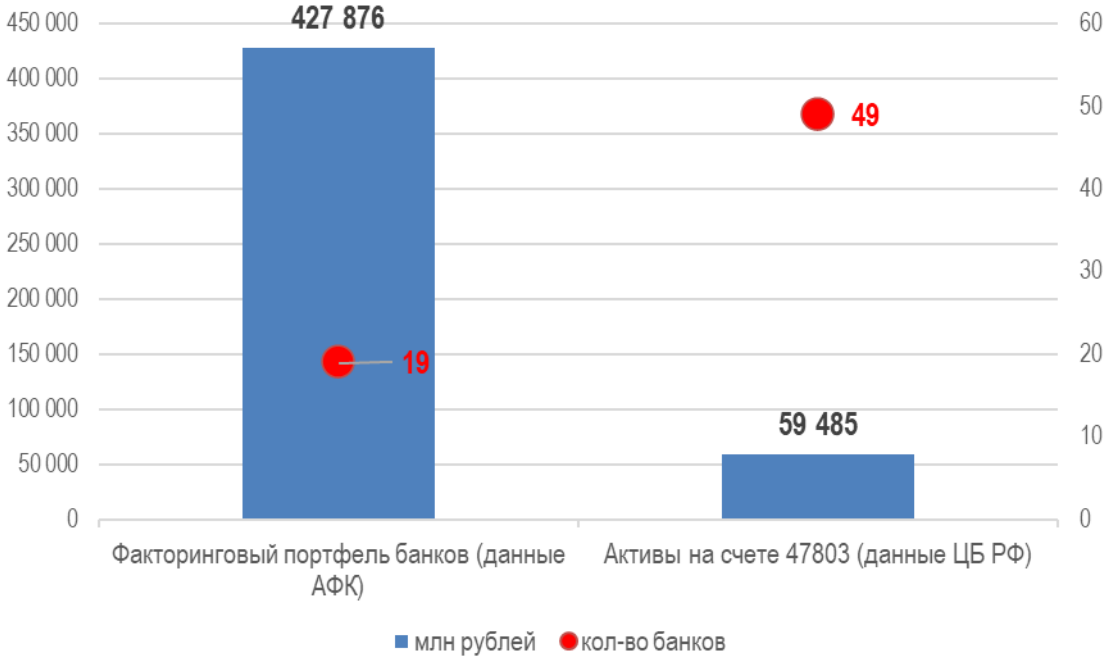
Цифровизация, то есть перевод на юридически-значимый электронный документооборот, хозяйственных операций поставщиков и покупателей в России в следующие три года – поддержит рост рынка факторинга или размоет его границы?
Переход на ЮЗДО - современный стандарт делового общения хозяйствующих субъектов, к росту рынка факторинга он не имеет прямого отношения. Импульс рынку факторинга, как и всему финансовому рынку, даст большее раскрытие информации со стороны ИФНС.

Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2022? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?
К концу 2021 г. по нашей компании мы ожидаем удвоение портфеля, а для рынка факторинга рост в пределах +15-20%.
.

Справочно: открытые данные

Банк России. В ходе очередной волны исследования открытых данных (непогашенные активы на балансовом счете 47803 - «Права требования, приобретенные по договорам финансирования под уступку денежного требования») проведен анализ формы 101 по 329 кредитным организациям (источник – Банк России, ссылка: http://www.cbr.ru/credit/transparent/) на 1 января 2021 года.

Структурно банковский факторинг представлен на рисунке 1.



Соотношение портфеля банков и компаний в совокупном портфеле рынка (1 165 млрд рублей на 01.10.2021) представлено на рисунке 2.

Из таблицы ниже исключены показатели кредитных организаций, раскрывших данные для АФК.

Предупреждение: наличие движения и остатков на балансовом счете 47803 кредитной организации не может служить доказательством осуществления данной кредитной организацией операций на рынке факторинга, включая их предложение клиентам.

	Кредитная организация	Исходящие остатки, счет 47803 на 01.01.2021, тыс. рублей	Динамика за год
1	РН БАНК	25 702 879	-38,89%
2	ИНГ БАНК (ЕВРАЗИЯ)	7 502 407	98,96%
3	РУССКИЙ СТАНДАРТ	5 095 117	-8,46%
4	ЮНИКРЕДИТ БАНК	4 793 588	3,91%
5	РОСГОССТРАХ БАНК	4 253 420	56,11%
6	ЭЙЧ-ЭС-БИ-СИ БАНК (РР)	2 016 727	17,39%
7	ФОРА-БАНК	1 289 876	2094,79%
8	ТРАСТ	949 120	-95,76%
9	БАНК ЗЕНИТ	871 630	-39,33%
10	АЙСИБИСИ БАНК	775 934	100,00%
11	ФОРБАНК	612 418	-8,13%
12	СЭБ БАНК	601 030	100,00%
13	ОБЪЕДИНЕННЫЙ КАПИТАЛ	436 975	61,73%
14	ДОЙЧЕ БАНК	424 693	556,01%
15	АВАНГАРД	414 470	-64,14%
16	АВЕРС	376 853	-3,11%
17	ИНБАНК	262 498	9705,68%
18	АЛМАЗЭРГИЭНБАНК	256 154	100,00%
19	АЛЕФ-БАНК	237 117	-37,57%
20	СЕВЕРНЫЙ МОРСКОЙ ПУТЬ	237 113	-66,16%
21	БМ-БАНК	217 769	-31,30%
22	СУМИТОМО МИЦУИ РУС БАНК	213 126	100,00%
23	БИЗНЕС-СЕРВИС-ТРАСТ	179 614	169,35%
24	КРЕДИТ УРАЛ БАНК	166 311	-9,99%
25	АМЕРИКЭН ЭКСПРЕСС БАНК	164 177	-45,15%
26	Банк ДОМ.РФ	138 981	-66,27%
27	ГЕНБАНК	137 230	304,12%
28	ЭКСПОБАНК	136 950	100,00%
29	СУРГУТНЕФТЕГАЗБАНК	131 506	12532,66%
30	БАНК КОРПОРАТИВНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ	107 959	211,08%
31	МОСКВА-СИТИ	104 689	100,00%
32	ЭНЕРГОБАНК	90 999	41,13%
33	КРЕМЛЕВСКИЙ	86 663	379,09%
34	ГАЗТРАНСБАНК	75 802	-28,10%
35	СНЕЖИНСКИЙ	73 026	27,75%
36	СОЛИДАРНОСТЬ	72 121	100,00%
37	ХЛЫНОВ	67 276	8309,50%
38	МСП БАНК	52 633	34077,27%
39	РЕАЛИСТ БАНК	44 380	-87,49%
40	НОВЫЙ МОСКОВСКИЙ БАНК	30 000	100,00%
41	МУНИЦИПАЛЬНЫЙ КАМЧАТПРОФИТБАНК	24 571	838,90%
42	НАЦИОНАЛЬНЫЙ СТАНДАРТ	20 341	2940,51%
43	ТРАНССТРОЙБАНК	14 114	17542,50%
44	КОЛЬЦО УРАЛА	8 777	-1,99%
45	БАНК ПСА ФИНАНС РУС	5 472	-99,78%

46	АК БАРС	4 915	-99,91%
47	ИТ БАНК	3 552	100,00%
48	СИТИ ИНВЕСТ БАНК	1 350	0,00%
49	ДЖЕЙ ЭНД ТИ БАНК	1 000	-51,46%
	Итого:	**59 485 323**	