



**АССОЦИАЦИЯ
ФАКТОРИНГОВЫХ
КОМПАНИЙ**

**Информационный обзор
рынка факторинга**

ПО ИТОГАМ 1 КВАРТАЛА 2023 ГОДА

СОДЕРЖАНИЕ

Резюме	3
Общая информация об участниках рынка.....	6
Факторинговый портфель.....	7
Оборачиваемость по портфелю	8
Выплаченное финансирование.....	9
Финансирование цепочек поставок (SCF).....	10
Международный факторинг	11
Клиенты факторов.....	12
Дебиторы	13
Поставки.....	14
Доход.....	15
Оценка состояния рынка	16
Интервью руководителей.....	18

Резюме

Ассоциация факторинговых компаний (АФК) представляет итоги анкетирования российских Факторов по ключевым показателям деятельности. Разработанная АФК анкета была направлена 44 организациям, сообщившим о предоставлении услуг факторинга в России. Заполненные анкеты предоставили 34 организации, из которых 17 – факторинговые компании, 11 – банки, 6 – группы, объединяющие банк и компанию или несколько компаний. Анкетирование проведено в период с 10 по 27 апреля 2023 года с запросом согласия на раскрытие данных.

Портфель российского рынка факторинга на 01.04.2023 составил 1 трлн 359 млрд рублей.

По сравнению с 01.01.2023 портфель рынка снизился на 5%, по сравнению с 01.04.2022 вырос на 40% за счет расширения числа респондентов, раскрывших данные. Без учета эффекта базы рост оценивается в 21%.

Средняя оборачиваемость по портфелю составила 64 дня (против 70 дней год назад) при минимуме 33 дня и максимуме 127 дней.

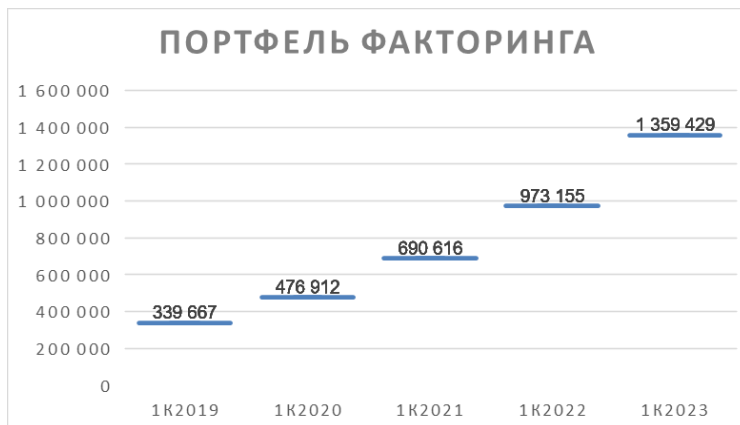
В структуре портфеля доля активов без права регресса за год существенно не изменилась (80,58%), доля активов с правом регресса снизилась на 0,9 процентных пунктов (17,47%), доля активов по международным сделкам удвоилась (1,95 %).

Объем выплаченного финансирования в 1 квартале 2023 года составил 1 трлн 414 млрд рублей. По сравнению с 1 кварталом 2022 года объем финансирования, направленного факторами клиентам, вырос на 37% или 385 млрд рублей за счет расширения числа респондентов. Без учета эффекта базы рост оценивается в 18%.

В структуре выплаченного финансирования доля сделок без регресса составила 80,0% (+2,1 пп год-к-году), с регрессом 18,6% (-2,9 пп год-к-году), доля международных сделок 1,4% (+0,8 пп год-к-году).

9 543 компаний-клиентов использовали факторинг в 1 квартале 2023 года. Клиентская база рынка увеличилась на 14% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Без эффекта базы рост 1%. Факторы сообщили о 906 новых клиентах, привлеченных с января по март 2023 года.

2,9 млн поставок в адрес 8,6 тысяч дебиторов передано на факторинг за 1 квартал 2023 года. В сравнении с аналогичным периодом прошлого года количество поставок выросло на 7%. Число дебиторов год-к-году выросло на 2%, новых – на 5%. Средняя сумма профинансированной поставки по итогам января-марта 2023 года составила около 481,5 тысячи рублей, что на 27% больше, чем по итогам аналогичного периода прошлого года.



Портфель по сделкам с субъектами МСП на 01.04.2023 составил около 112 млрд рублей. По сравнению с 01.04.2022 портфель в сегменте МСП вырос на 15%. Доля активов по сделкам с МСП в портфеле рынка составила 8,2%, в портфеле 19 респондентов 9,5 %.

Субъекты МСП получили в 1 квартале 2023 года около 135 млрд руб. факторингового финансирования.

По сравнению с аналогичным периодом прошлого года объем финансирования в сегменте вырос на 18%. Доля сегмента в объеме финансирования рынка по итогам января-марта 2023 года достигла 10%, в портфеле 18 респондентов 12%.

В 1 квартале 2023 года 4,9 тысяч субъектов МСП воспользовались факторингом. Это на 7% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Доля сегмента в клиентской базе рынка составила 52%, в клиентской базе 20 респондентов 75%.

В 1 квартале 2023 года факторы получили 31,9 млрд рублей вознаграждения за оказанные услуги. Рост по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 29% за счет расширения числа респондентов, раскрывших данные.

75% респондентов выполнили планы в 1 квартале 2023 года, 20% - перевыполнили.

Индекс конкуренции по 5-балльной шкале составил 3,6 пунктов (как и год назад), в том числе крупный бизнес – 4,0, средний бизнес 3,8, малый – 2,9. Для 90% респондентов число риск-случаев не изменилось, по 5% респондентов отметили рост и падение соответственно.

Во 2 квартале 2023 года 85% респондентов не ожидают изменения платежной дисциплины, 10% ждут ее снижения, 5% - рост.

Спрос на факторинг во втором квартале 2023 года вырастет на 25% согласно ожиданиям 42% респондентов, 37% не ожидают его изменения, 21% ожидает рост на 10% и менее. Падения спроса не ожидает никто.

Финансирование цепочек поставок (SCF).

С учетом результатов тестового измерения, проведенного по итогам 2022 года, Правлением АФК принято решение о включении в стандартную анкету раздела для ежеквартального измерения продуктов SCF в составе портфеля и финансирования, а также числа клиентов и получателей финансирования по продуктам SCF.

О предоставлении услуг по Финансированию цепочек поставок (SCF) в 1 квартале 2023 года сообщили 11 респондентов.

Портфель по продуктам SCF на 01.04.2023 составляет 255 млрд рублей или 19% от совокупного портфеля рынка.

ПОРТФЕЛЬ МСП НА 01.04.2023



ФИНАНСИРОВАНИЕ МСП ЗА 1К2023



КЛИЕНТЫ МСП ЗА 1К2023



За январь-март 2023 года факторы (респонденты) выплатили по продуктам SCF около 189 млрд рублей финансирования или 13% от выплаченного в целом.

Число клиентов по продуктам SCF в 1 квартале 2023 года составило 798 компаний.

Консенсус-прогноз-2023.

Полученные в ходе опроса ответы не позволяют сформировать валидный прогноз по портфелю рынка на 01.01.2024. Мнения пяти факторов о тенденциях рынка факторинга представлены в разделе «Интервью руководителей» на стр. 18.

При сборе информации АФК руководствовалась следующей методикой расчета показателей:

1. **Выплаченное финансирование** - выплаченное клиенту финансирование в рамках факторинговых операций за период.
2. **Портфель** – объем выплаченного и непогашенного финансирования на отчетную дату.
3. **Активные клиенты**- клиенты, по операциям с которым фактором в отчетном периоде начислялся доход либо с которыми в отчетном периоде проводились операции финансирования/погашения дебиторской(кредиторской) задолженности в рамках договора, заключенного между фактором и клиентом; **новые активные клиенты** - активные клиенты, по которым до 01.04.2023 не начислялся доход, не выплачивалось финансирование и не производились погашения в рамках договора, заключенного между фактором и клиентом.
4. **Активные дебиторы** - дебиторы, по которым на отчетную дату имеется непогашенная задолженность (за исключением проблемной); **новые активные дебиторы** - дебиторы, по которым на отчетную дату имеется непогашенная задолженность (за исключением проблемной), возникшая после 01.01.2023.
5. **Доход фактора** – общая сумма комиссий, штрафов, пени и других видов вознаграждений за осуществление факторинговых операций, полученных за отчетный период за исключением НДС.

Примечания:

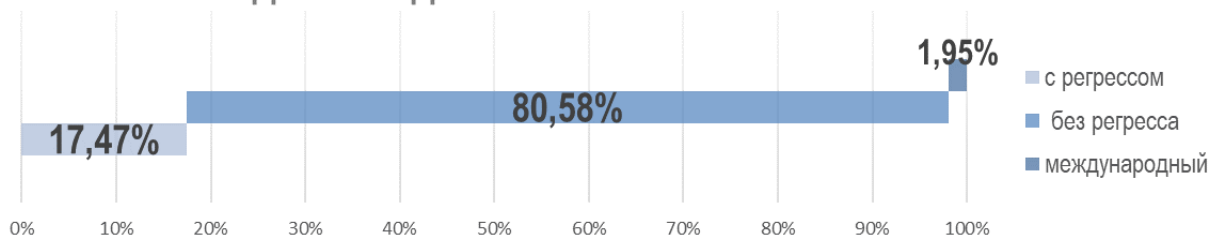
1. В таблице на стр. 6 представлены полные наименования организаций, далее – аббревиатуры и сокращения.
2. При оценке динамики год-к-году следует учитывать, что в обзоре по итогам 1 квартала 2023 года представлены данные факторов, не участвовавших в анкетировании [по итогам 1 квартала 2022 года](#): Группы ВТБ, Райффайзенбанка, Росэксимбанка, Банка УРАЛСИБ, ТопКом Финанс, ПР-факторинг, и не представлены данные участвовавших год назад МТС-Банка, Ситибанка, ЮниКредит Банка, Банка РОССИЯ, Сетелем Банка.

Общая информация об участниках рынка

№	Название организации	интернет-сайт	форма организации	год начала факторинговой деятельности	количество сотрудников
1	ООО «Совкомбанк Факторинг»	www.sovcomfactoring.ru	Компания	2013	316
2	Группа ПСБ	www.psbank.ru	Группа	2002/2008	242
3	ООО «РОВИ Факторинг ПЛЮС»	www.factoringplus.ru	Компания	2018	181
4	АО «Альфа-Банк»	www.alfabank.ru	Банк	2008	111
5	ООО «ГПБ-факторинг»	www.gpb-factoring.ru	Компания	2010	107
6	ООО «РСХБ Факторинг»	www.rshbfactoring.ru	Компания	2019	85
7	АО «Райффайзенбанк»	www.raiffeisen.ru	Банк	2016	45
8	Банковская группа ЗЕНИТ	www.zenitfactor.ru	Группа	2014	48
9	Факторинговая группа ПРАЙМ	www.primefin.ru	Группа	2011/2016/2018	35
10	ПАО МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК	www.mkb.ru	Банк	2005	35
11	ПАО АКБ «Металлинвестбанк»	www.metallinvestbank.ru	Банк	2005	31
12	Группа Росбанк	www.rosbank.ru	Группа	2005	28
13	Финансовая группа Банка СОЮЗ	www.banksoyuz.ru/corporate/factoring	Группа	2004	30
14	ООО «Точка Коммерческое Финансирование»	www.tochka.com/factoring/	Компания	2021	18
15	ООО «Абсолют Факторинг»	www.absolutf.ru	Компания	2019	23
16	ООО ФК «Санкт-Петербург»	www.factoring-spb.ru	Компания	2006	21
17	ООО «Русская Факторинговая Компания»	www.1factor.ru	Компания	2008	20
18	ООО «КСК»	www.ksk-factor.ru	Компания	2015	15
19	ООО «Первая факторинговая компания»	www.factor.one	Компания	2018	10
20	ООО «Профи-Факторинг»	www.profi-f.ru	Компания	2020	10
21	ООО «Глобал Факторинг Нетворк Рус»	www.factoring-network.ru	Компания	2015	8
22	ООО «Факторинговая Компания Русского Севера»	www.fkrs-factoring.ru	Компания	2018	8
23	ООО «Ай-Ти-Эф Консалтинг»	www.light-version.com	Компания	2021	8
24	АО «Роял Кредит Банк»	www.royal-bank.ru	Банк	2015	5
25	«СДМ-Банк» (ПАО)	www.sdm.ru	Банк	2006	6
26	КБ «Кубань Кредит» ООО	www.kk.bank	Банк	2017	5
27	ООО «ПР-Факторинг»	www.prfactoring.ru	Компания	2018	3
28	ООО «ТОПКОМ ФИНАНС».	www.topcom.ru/factoring	Компания	2022	1
29	АО РОСЭКСИМБАНК	www.eximbank.ru	Банк	2018	н.р.
30	ПАО «Банк УРАЛСИБ»	www.uralsib.ru	Банк	2021	н.р.
31	Группа ВТБ	www.vtbf.ru	Группа	2009	н.р.
32	АО «Датабанк»	www.databank.ru	Банк	2005	н.р.
33	АО «ОТП Банк»	www.otpbank.ru	Банк	2014	н.р.
34	ООО «Сбербанк Факторинг»	www.sberfactoring.ru	Компания	2015	н.р.
<i>итого сотрудников:</i>					1455

Факторинговый портфель на 01.04.2023, млн рублей

п №	Название организации	Портфель всего	в т.ч. по сделкам с регрессом	в т.ч. по сделкам без регресса	в т.ч. по меж- дународным сделкам	в т.ч. по сдел- кам с субъек- тами МСП
1	СберФакторинг	313 894	19 299	288 934	5661	21 943
2	ГПБ-факторинг	201 613	2 927	198 686		2 381
3	Группа ВТБ	184 673	17 787	166 834	52	11 179
4	Альфа-Банк	180 836	17 154	159 830	3852	10 025
5	Группа ПСБ	136 729	97 810	38 903	16	19 294
6	РСХБ Факторинг	79 304	0	79 304		
7	Совкомбанк Факторинг	60 250	23 126	37 085	39	14 124
8	МКБ	46 548	8 340	30 330	7879	8 283
9	Райффайзенбанк	28 774	435	27 729	610	
10	Группа Росбанк	25 253	4 548	20 559	146	
11	ФГ Банка СОЮЗ	21 600	3 783	17 557	260	
12	Металлинвестбанк	17 620	15 840	1 750	30	11 440
13	БГ ЗЕНИТ	11 232	818	10 414		1 401
14	РОВИ Факторинг Плюс	10 822	8 966	1 856		6 924
15	ФК Санкт-Петербург	8 582	1 053	7 530		905
16	Росэксимбанк	7 962	0	0	7962	
17	БАНК УРАЛСИБ	6 674	1 512	5 162		
18	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	5 322	5 322	0		
19	Абсолют Факторинг	3 448	2 560	888		
20	Роял Кредит Банк	1 808	0	1 808		
21	ФГ ПРАЙМ	1 065	955	110		1 028
22	Global Factoring Network	947	947	0		947
23	РФК	848	848	0		533
24	КСК-Фактор	695	695	0		
25	СДМ-Банк	628	628	0		387
26	ТКФ	537	537	0		
27	ФКРС	518	518	0		371
28	ТОПКОМ ФИНАНС	445	445	0		373
29	Кубань Кредит	253	253	0		92
30	ОТП Банк	183	0	183		
31	ПФК	176	176	0		101
32	ПР-Факторинг	96	82	0	13	
33	Датабанк	94	94	0		
	ИТОГО:	1 359 429	237 456	1 095 454	26 519	111 731

ДОЛЯ ВИДОВ ФАКТОРИНГА В ПОРТФЕЛЕ


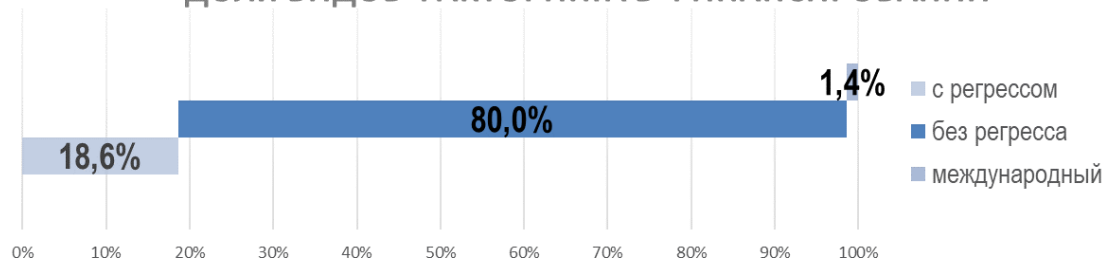
Оборачиваемость по портфелю в 1 К 2023 г.

№ пп.	Название организации	дней
1	ФГ ПРАЙМ	33
2	Кубань Кредит	37
3	СДМ-Банк	42
4	КСК-Фактор	43
5	Датабанк	44
6	Роял Кредит Банк	45
7	Металлинвестбанк	50
8	БАНК УРАЛСИБ	52
9	ФГ Банка СОЮЗ	54
10	МКБ	55
11	Абсолют Факторинг	60
12	Совкомбанк Факторинг	62
13	ТОПКОМ ФИНАНС	64
14	Райффайзенбанк	65
15	Группа Росбанк	66
16	Global Factoring Network	68
17	ФК Санкт-Петербург	69
18	ПФК	70
19	ФКРС	70
20	РОВИ Факторинг Плюс	72
21	ГПБ-факторинг	73
22	РФК	74
23	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	75
24	Альфа-Банк	80
25	Группа ВТБ	83
26	Группа ПСБ	83
27	СберФакторинг	88
28	БГ ЗЕНИТ	127
29	ОТП Банк	н.р.
30	ПР-Факторинг	н.р.
31	Росэксимбанк	н.р.
32	РСХБ Факторинг	н.р.
33	ТКФ	н.р.
	СРЕДНЕЕ:	64



Объем выплаченного финансирования в 1 квартале 2023 г., млн рублей

№ пп	Название организации	Выплачено клиентам всего	в т.ч. по сделкам с регрессом	в т.ч. по сделкам без регресса	в т.ч. по международным сделкам	в т.ч. активным клиентам-МСП
1	СберФакторинг	304 546	17 361	282 479	4 706	32 969
2	ГПБ-факторинг	199 436	5 806	193 630	0	2 267
3	Альфа-Банк	194 311	30 913	163 225	174	16 447
4	Группа ВТБ	163 972	14 151	149 821	0	15 733
5	Группа ПСБ	135 658	60 128	75 383	63	27 963
6	РСХБ Факторинг	73 502	0	73 502	0	0
7	Совкомбанк Факторинг	68 337	31 349	36 988	0	14 294
8	МКБ	58 025	15 339	34 611	8 075	5 179
9	Металлинвестбанк	41 926	37 733	4 178	15	0
10	Райффайзенбанк	40 533	418	39 467	648	0
11	Группа Росбанк	30 478	7 529	22 842	107	0
12	ФГ Банка СОЮЗ	29 224	6 650	22 547	28	0
13	РОВИ Факторинг Плюс	14 079	11 581	2 498	0	10 972
14	ФК Санкт-Петербург	11 533	1 433	10 101	0	1 318
15	БАНК УРАЛСИБ	9 257	1 693	7 563	0	0
16	БГ ЗЕНИТ	7 488	1 081	6 407	0	1 679
17	Абсолют Факторинг	6 885	4 923	1 962	0	0
18	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	6 380	6 380	0	0	0
19	Росэксимбанк	5 853	0	0	5 853	0
20	ФГ ПРАЙМ	2 927	2 540	388	0	2 663
21	Роял Кредит Банк	2 691	0	2 691	0	0
22	КСК-Фактор	1 398	1 398	0	0	0
23	СДМ-Банк	1 133	1 133	0	0	668
24	РФК	1 056	1 056	0	0	706
25	ТОПКОМ ФИНАНС	759	759	0	0	670
26	Кубань Кредит	682	682	0	0	220
27	ФКРС	660	660	0	0	504
28	Global Factoring Network	469	469	0	0	469
29	ОТП Банк	441	30	412	0	0
30	ПФК	327	236	91	0	118
31	ПР-Факторинг	164	145	0	19	0
32	Датабанк	0	0	0	0	0
33	ТКФ	н.р.	н.р.	н.р.	н.р.	н.р.
	ИТОГО:	1 414 132	263 576	1 130 786	19 688	134 840

ДОЛЯ ВИДОВ ФАКТОРИНГА В ФИНАНСИРОВАНИИ


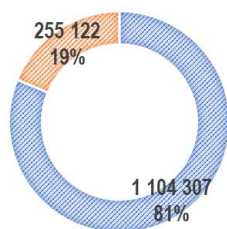
Финансирование цепочек поставок (SCF) в 1 К 2023 г.

№ пп	Название организации (алфавитный порядок)	Портфель по SCF на 01.04.2023, млн руб.	Выплаченное финансирование по SCF, млн руб.	Количество клиентов по продуктам SCF, ед.	Количество поставщиков, которым перечислялось финансирование по SCF, ед.
1	Ай-Ти-Эф Консалтинг	2 214	4 180	26	57
2	Альфа-Банк	46 594	45 678	97	16416
3	БГ ЗЕНИТ	1 606	186	4	14
4	ГПБ-факторинг	16 283	11 526	17	13175
5	Группа ВТБ	85 752	50 025	86	2701
6	Металлинвестбанк	2 010	2 432	80	550
7	ПР-Факторинг	17	17	2	8
8	СберФакторинг	85 709	61 635	113	24777
9	Совкомбанк Факторинг	14 846	13 141	362	799
10	ТОПКОМ ФИНАНС	16	19	3	2
11	ФГ ПРАЙМ	76	77	8	3
12	Global Factoring Network	0	0	0,00	0,00
13	Абсолют Факторинг	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
14	БАНК УРАЛСИБ	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
15	Группа ПСБ	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
16	Группа Росбанк	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
17	Датобанк	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
18	КСК-Фактор	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
19	Кубань Кредит	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
20	МКБ	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
21	ОТП Банк	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
22	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
23	ПФК	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
24	Райффайзенбанк	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
25	РОВИ Факторинг Плюс	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
26	Росэксимбанк	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
27	Роял Кредит Банк	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
28	РСХБ Факторинг	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
29	РФК	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
30	СДМ-Банк	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
31	ТКФ	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
32	ФГ Банка СОЮЗ	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
33	ФК Санкт-Петербург	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
34	ФКРС	н.д.	н.д.	н.д.	н.д.
	ИТОГО:	255 122	188 915	798	***

*** - одна компания могла в течение года получать финансирование по продуктам SCF от нескольких факторов.

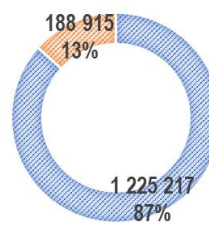
Финансирование цепочек поставок (SCF) – это комплекс решений для оптимизации существующей или будущей кредиторской задолженности, позволяющих компаниям удлинить отсрочку платежа поставщикам и/или оплатить их поставки до ее истечения (определение Комитета АФК по SCF). В состав SCF входят сделки, предполагающие наличие возмездного договора (соглашения) между фактором и покупателем (заказчиком, дебитором). Продуктами SCF являются активно используемые на рынке агентский, реверсивный, закупочный факторинг, программы финансирования поставщиков и др.

ПОРТФЕЛЬ SCF НА 01.04.2023



■ портфель всего ■ портфель SCF

ВЫПЛАЧЕНО ПО SCF ЗА 1 К 2023

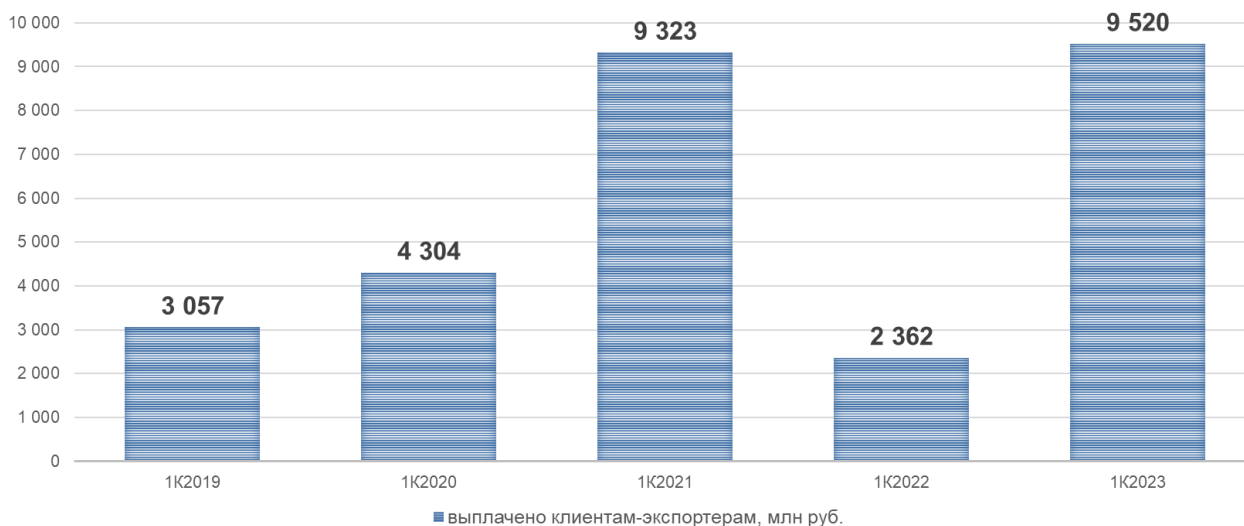


■ финансирование всего ■ финансирование SCF

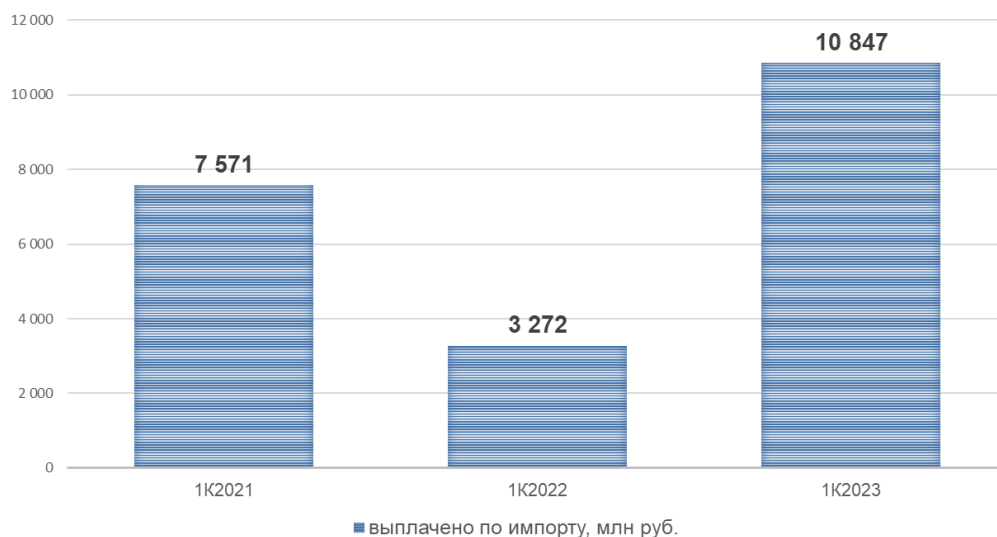
Международные факторинговые операции

	Название организации	Экспортный факторинг, портфель на 01.04.2023, млн руб.	Импортный факторинг – поручительства на 01.04.2023, млн руб.	Импортный факторинг – финансирование 01.04.2023 г, млн руб.	Выплачено клиентам-экспортерам за 1К2023, млн руб.	Выплачено по импортным сделкам за 1К2023, млн руб.	Активные клиенты-экспортеры за 1К2023, ед.
1	Росэксимбанк	7 962			5 853		12
2	МКБ	2 981		4 898	2 981	5 094	2
3	СберФакторинг	1 930		3 731	473	4 233	н.р.
4	Альфа-Банк	3 525	3	324		174	5
5	Райффайзенбанк			610		648	
6	ФГ Банка СОЮЗ	260			28		1
7	Группа Росбанк	146			107		1
8	Группа ВТБ	10		41			2
9	Совкомбанк Факторинг		39				
10	Металлинвестбанк	10	20		15		2
11	Группа ПСБ	16			63		2
12	ПР-Факторинг			13	0	19	0
13	Ай-Ти-Эф Консалтинг						17
	ИТОГО:	16 840	62	9 618	9 520	10 168	44

ДИНАМИКА ФИНАНСИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА



ДИНАМИКА ФИНАНСИРОВАНИЯ ИМПОРТА



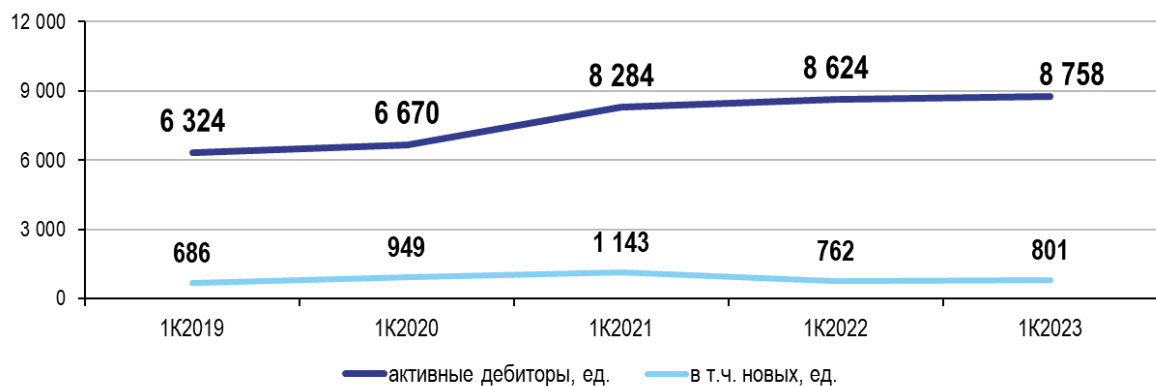
Информация о клиентах факторов

№ пп	Название организации	Активные клиенты за 1К2023, ед.	в т.ч. новые, ед.	в т.ч. активные клиенты-экспортеры, ед.	в т.ч. активные клиенты-МСП, ед.
1	СберФакторинг	1670	130		1152
2	Совкомбанк Факторинг	1307	167	0	
3	Группа ВТБ	1038	108	2	647
4	Группа ПСБ	928	106	2	634
5	Альфа-Банк	834	113	5	532
6	РОВИ Факторинг Плюс	829	86	0	794
7	Металлинвестбанк	695	25	2	н.д.
8	ТКФ	598			598
9	Группа Росбанк	228	14	1	
10	Райффайзенбанк	143	19	0	н.д.
11	ГПБ-факторинг	141	13	0	55
12	ФГ ПРАЙМ	131	25	0	125
13	МКБ	127	16	2	64
14	ФК Санкт-Петербург	103	6	0	43
15	РСХБ Факторинг	91	0	0	
16	РФК	90	7	0	86
17	Абсолют Факторинг	85	14	0	
18	ФГ Банка СОЮЗ	74	3	1	
19	Global Factoring Network	74	2	0	74
20	БАНК УРАЛСИБ	73	17	0	
21	КСК-Фактор	61	8	0	
22	Ай-Ти-Эф Консалтинг	42	15	17	36
23	ТОПКОМ ФИНАНС	40	5	0	36
24	СДМ-Банк	29	0	0	20
25	ФКРС	28	5	0	24
26	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	21	0	0	
27	Кубань Кредит	14	1	0	11
28	ПФК	13	0	0	4
29	Росэксимбанк	12	0	12	
30	ПР-Факторинг	8	0	0	
31	Роял Кредит Банк	8	1	0	
32	ОТП Банк	5	0	0	
33	Датабанк	3	0	0	
34	БГ ЗЕНИТ	н.р.		0	47
	ИТОГО:	9 543	906	44	4 982

ДИНАМИКА КЛИЕНТСКОЙ БАЗЫ ФАКТОРОВ


Информация о дебиторах факторов

№ пп	Название организации	Количество активных дебиторов на 01.04.2023 г, ед.	в т.ч. новых, ед.
1	Совкомбанк Факторинг	4185	417
2	СберФакторинг	585	45
3	Группа ВТБ	478	15
4	Группа ПСБ	384	34
5	РОВИ Факторинг Плюс	351	38
6	Альфа-Банк	327	48
7	Global Factoring Network	322	6
8	МКБ	303	26
9	Роял Кредит Банк	284	19
10	Металлинвестбанк	278	9
11	ФГ Банка СОЮЗ	207	10
12	РФК	125	21
13	Группа Росбанк	116	13
14	БАНК УРАЛСИБ	111	28
15	Абсолют Факторинг	103	8
16	ФК Санкт-Петербург	91	3
17	ТОПКОМ ФИНАНС	85	22
18	ГПБ-факторинг	68	6
19	КСК-Фактор	65	10
20	Райффайзенбанк	63	6
21	РСХБ Факторинг	47	0
22	СДМ-Банк	43	2
23	ФГ ПРАЙМ	41	1
24	ФКРС	35	5
25	ПР-Факторинг	28	7
26	Кубань Кредит	12	0
27	Росэксимбанк	8	0
28	ПФК	7	2
29	ОТП Банк	3	0
30	Датабанк	3	0
31	ТКФ	н.р.	н.р.
32	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	н.р.	н.р.
33	БГ ЗЕНИТ	н.р.	н.р.
	ИТОГО:	8 758	801

ДИНАМИКА ЧИСЛА ДЕБИТОРОВ


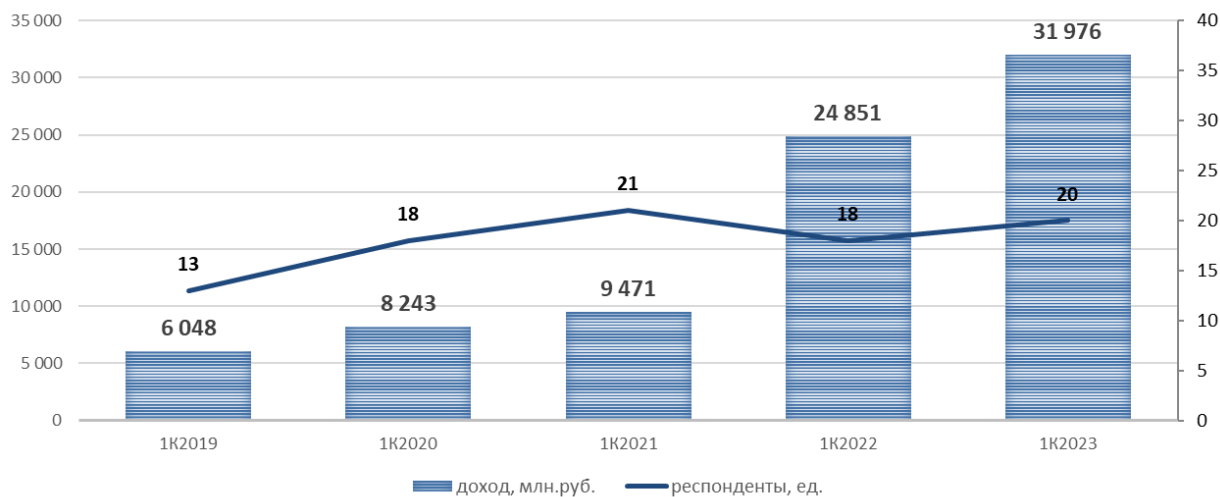
Количество переданных факторам поставок

№	Название организации	За 1 К 2023 г., ед.
1	СберФакторинг	613 120
2	Группа ПСБ	414 859
3	Группа ВТБ	303 732
4	Совкомбанк Факторинг	270 167
5	Райффайзенбанк	268 853
6	Альфа-Банк	239 464
7	Металлинвестбанк	232 250
8	ФК Санкт-Петербург	112 129
9	Группа Росбанк	101 772
10	ГПБ-факторинг	65 236
11	РСХБ Факторинг	64 786
12	РОВИ Факторинг Плюс	61 755
13	МКБ	36 518
14	Абсолют Факторинг	30 424
15	ФГ Банка СОЮЗ	26 125
16	БАНК УРАЛСИБ	23 357
17	Роял Кредит Банк	17 601
18	ФГ ПРАЙМ	17 305
19	БГ ЗЕНИТ	8 442
20	КСК-Фактор	7 657
21	РФК	4 644
22	Global Factoring Network	4 379
23	СДМ-Банк	4 304
24	Ай-Ти-Эф Консалтинг	2 756
25	ФКРС	1 272
26	ОТП Банк	1 168
27	ТОПКОМ ФИНАНС	1 094
28	Кубань Кредит	799
29	ПФК	305
30	ПР-Факторинг	291
31	Росэксимбанк	146
32	Датабанк	29
33	ТКФ	н.р.
34	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	н.р.
	ИТОГО:	2 936 739

ДИНАМИКА СРЕДНЕЙ СУММЫ ПОСТАВКИ

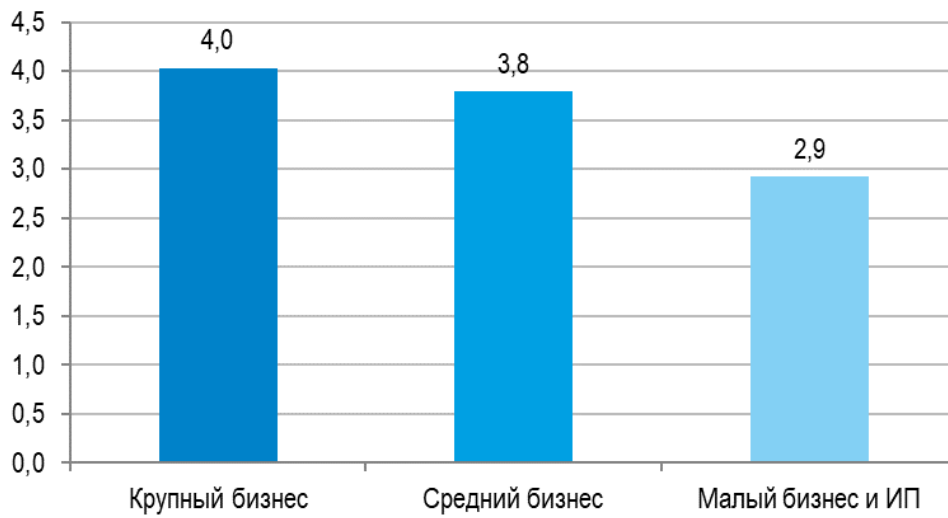

Доход факторов по итогам 1 квартала 2023 года

№ пп	Название организации	млн рублей
1	СберФакторинг	9 979,55
2	Группа ВТБ	7 866,30
3	ГПБ-факторинг	3 605,94
4	Альфа-Банк	3 490,45
5	Группа ПСБ	2 971,33
6	РСХБ Факторинг	1 609,57
7	МКБ	1 124,61
8	РОВИ Факторинг Плюс	554,33
9	ФК Санкт-Петербург	230,00
10	БАНК УРАЛСИБ	141,73
11	Абсолют Факторинг	140,27
12	ФГ ПРАЙМ	74,64
13	Роял Кредит Банк	53,05
14	РФК	50,18
15	ТОПКОМ ФИНАНС	32,45
16	Global Factoring Network	28,40
17	ОТП Банк	10,10
18	Кубань Кредит	7,13
19	ПР-Факторинг	4,84
20	Датабанк	1,24
21	БГ ЗЕНИТ	н.р.
22	Группа Росбанк	н.р.
23	КСК-Фактор	н.р.
24	Металлинвестбанк	н.р.
25	ПРОФИ-ФАКТОРИНГ	н.р.
26	ПФК	н.р.
27	Райффайзенбанк	н.р.
28	Росэксимбанк	н.р.
29	СДМ-Банк	н.р.
30	Совкомбанк Факторинг	н.р.
31	ТКФ	н.р.
32	ФГ Банка СОЮЗ	н.р.
33	ФКРС	н.р.
34	Ай-Ти-Эф Консалтинг	н.р.
	ИТОГО:	142 986

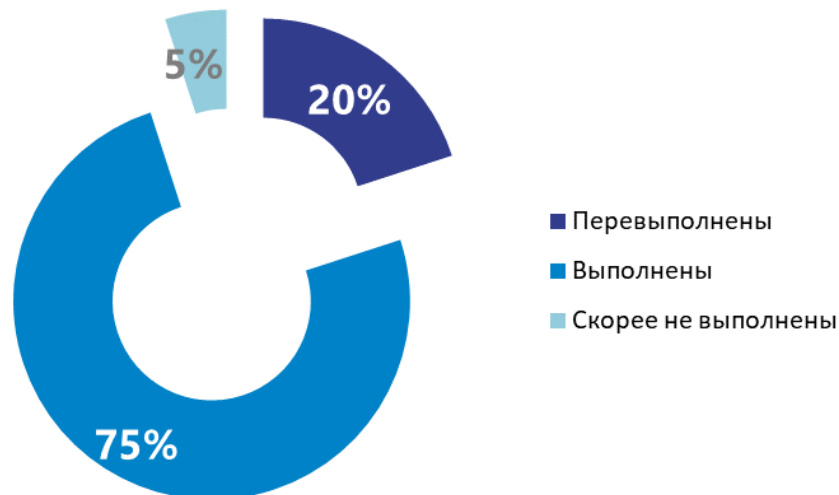
ДИНАМИКА ДОХОДА ФАКТОРОВ


Оценка состояния рынка

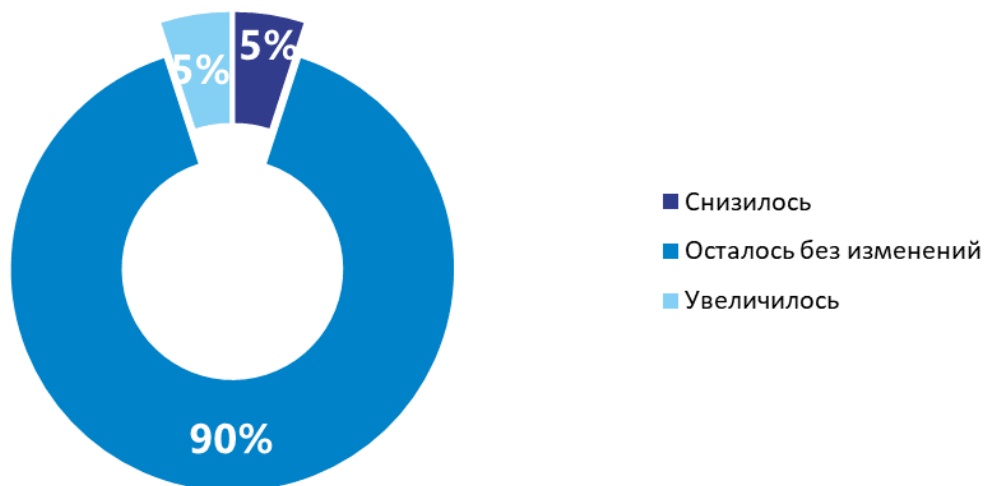
КОНКУРЕНЦИЯ В 1К2023



ВЫПОЛНЕНИЕ ПЛАНОВ В 1К2023

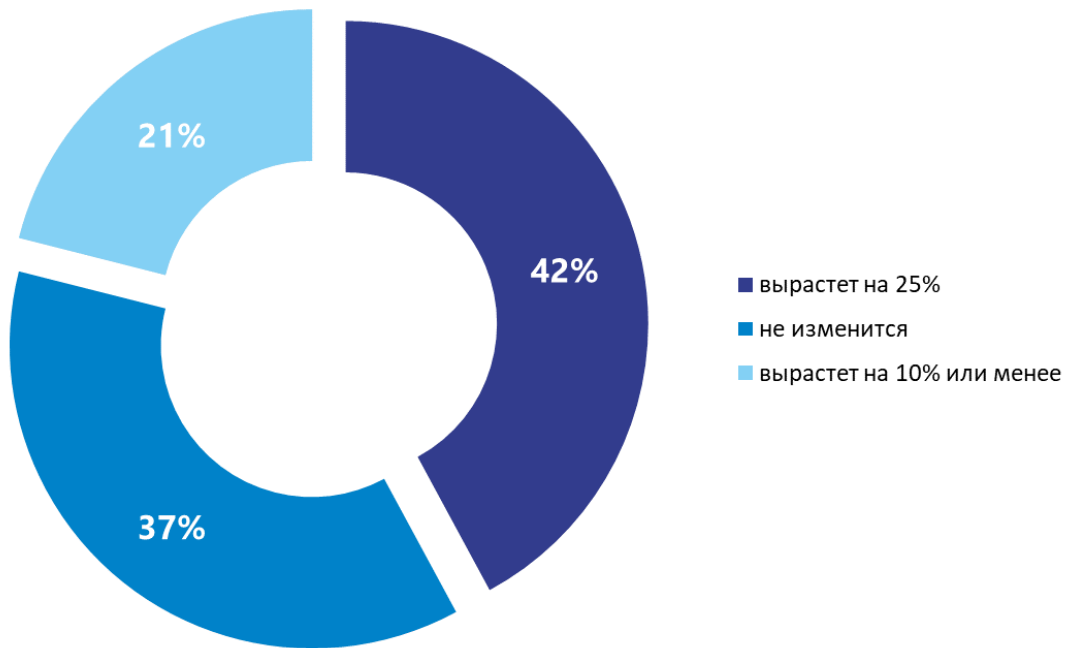


ЧИСЛО РИСК-СЛУЧАЕВ В 1К23

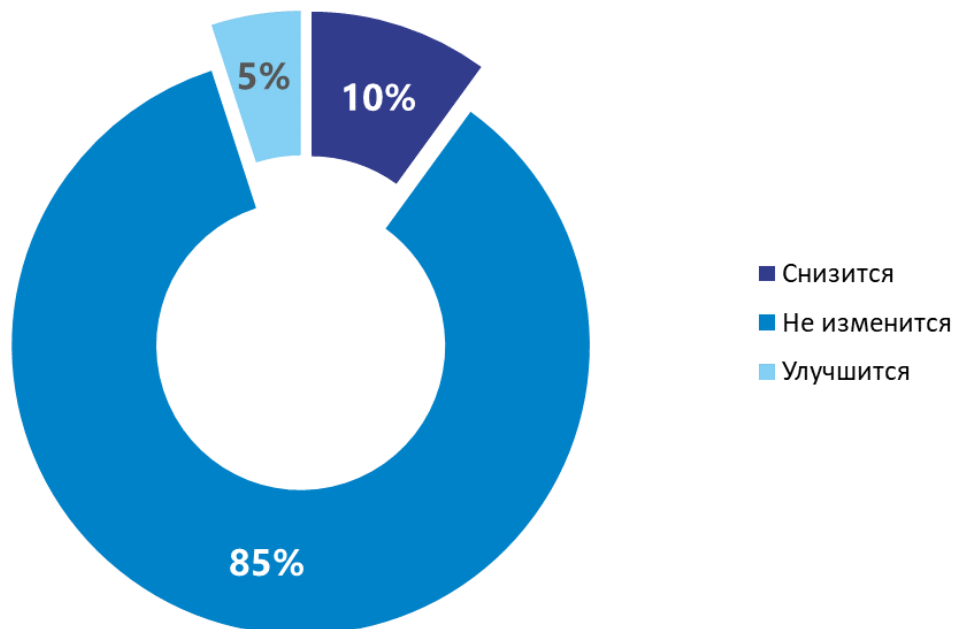


Ответы на вопросы предоставили 20 Факторов.

ПРОГНОЗ СПРОСА НА ФАКТОРИНГ В 2 К 2023



ПРОГНОЗ ПЛАТЕЖНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ В 2 К 2023



Интервью руководителей участников рынка



Андрей Соколов, управляющий директор, СберФакторинг

- Как вы оцениваете итоги 1 квартала 2023 года для вашей организации и для рынка в целом? Какие события января-марта вы считаете значимыми?

Мы фиксируем стабильный спрос на факторинг, равномерный рост в разрезе всех отраслей. Ожидаем рост портфеля во 2 квартале на уровне 10%-15%

Факторинг отличается гибкостью настройки и адаптивностью к потребностям бизнеса клиентов. В 1 квартале мы запустили новое направление - «товарный факторинг» - решение востребовано дилерами поскольку позволяет конвертировать текущий склад техники в оборотные средства.

- Ваш взгляд на финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов по итогам 1 квартала 2023 года. Какие тенденции, по вашему мнению, будут способствовать росту спроса на факторинг, какие – станут барьерами для факторинговых продуктов?

Мы не сокращали лимиты на дебиторов. В целом у нас установлены лимиты почти на 200 крупнейших российских предприятий, а их число за квартал увеличилось почти на 7%.

Видим потенциал в развитии экспортного и импортного факторинга. В первом квартале мы запустили прямое финансирование нерезидентов-поставщиков из Индии в национальной валюте. В экспорте выросли на 58%: актуальным направлением является безрегрессный факторинг с Беларуссией и финансирование экспортёров в Китай в юанях.

Также есть возможности для роста в госсекторе, в частности финансирование энергосервисных контрактов, ФКР, а также включение факторинга в программы субсидирования наряду с кредитованием.

- С начала 2023 года отмечается сужение масштабов господдержки экономики, в том числе программ факторинга, при одновременном увеличении бюджетных расходов. Как на ваш взгляд эта тенденция способна отразиться на рынке факторинга в 2023 году?

Факторинг сейчас по факту не участвует в программах господдержки. Если уменьшится число субсидируемых компаний в части оборотного финансирования, то конечно число клиентов факторинга вырастет. Ведь факторинг является одной из основных форм оборотного финансирования и позволяет повысить оборачиваемость денежных средств, повысить ликвидность, закрыть риск неплатежа.

- Среди вызовов текущего года участники рынка называли дефицит кадров, потребность доинвестирования в ИТ-инфраструктуру, увеличение числа оплачиваемых нормой прибыли посредников между фактором и клиентом (дебитором), закрытие ранее доступной информации для оценки кредитного риска и резервирования. Ваша практика подтверждает наличие этих сложностей или появление новых с начала 2023 года?

Для того чтобы быть успешным на рынке задача любой компании своевременно адаптироваться к реалиям рынка и преодолевать вызовы. Эти сложности не новы, наши результаты говорят о том, что мы нашли правильные решения для работы с ними.

Хотел бы отметить также, что мы сфокусированы на сервисной составляющей для наших клиентов, в частности развитии цифровых решений как для поставщика, так и для покупателя на онлайн-платформе СберФакторинг, развитии технологий AI в работе факторинговой компании.

**Иннокентий Воловик, управляющий директор по факторингу, ПАО «Промсвязьбанк»**

- Как вы оцениваете итоги 1 квартала 2023 года для вашей организации и для рынка в целом? Какие события января-марта вы считаете значимыми?

Рынок показал рост, многие факторы смогли увеличить портфель по сравнению с началом года, что не характерно для 1-го квартала. Стоит отметить, что отложенный спрос с 2022 года и перестройка цепочек поставок дали хороший прирост портфеля. Также продолжилась тенденция конца 2022 года по ценовой конкуренции за первоклассную дебиторскую задолженность.

- Ваш взгляд на финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов по итогам 1 квартала 2023 года. Какие тенденции, по вашему мнению, будут способствовать росту спроса на факторинг, какие – станут барьерами для факторинговых продуктов?

Одной ровной картины нет – какие-то компании увеличили выручки и прибыль, какие-то показали ухудшение финансового состояния. Новых больших дефолтов на рынке не было. Сокращение на рынке зарубежных компаний будет способствовать увеличению внутреннего спроса на оборотный капитал и в тоже время будет сокращать объем дебиторской задолженности по уходящим с рынка компаниям. Положительно на рынок факторинга будет влиять сокращение программ господдержки, так как основными финансовыми инструментами поддержки были выбраны кредиты и кредитные линии, что приводило к искажению конкуренции и выбору клиентами дешевых субсидированных кредитов.

- Среди вызовов текущего года участники рынка называли дефицит кадров, потребность доинвестирования в ИТ-инфраструктуру, увеличение числа оплачиваемых нормой прибыли посредников между фактором и клиентом (дебитором), закрытие ранее доступной информации для оценки кредитного риска и резервирования. Ваша практика подтверждает наличие этих сложностей или появление новых с начала 2023 года?

Эти сложности были и раньше (в том или ином виде). Основная сложность и одновременно возможность – это поиск и формирование новых клиентских сегментов и отраслевых решений, которые позволят расширить рынок факторинга и снизить уровень ценовой конкуренции.

**Артем Алешкин, ООО «Совкомбанк Факторинг»**

- Как вы оцениваете итоги 1 квартала 2023 года для вашей организации и для рынка в целом? Какие события января-марта вы считаете значимыми?

Мы констатируем спрос на факторинг выше ожидаемого. Портфель и число новых Клиентов выросли лучше прогноза. Одновременно с этим, тенденция сокращения маржи продолжилась.

Из важных событий 1 квартала 2023г. я бы отметил стабильность ключевой ставки ЦБ РФ и, соответственно, стоимости фондирования.

- Ваш взгляд на финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов по итогам 1 квартала 2023 года. Какие тенденции, по вашему мнению, будут способствовать росту спроса на факторинг, какие – станут барьерами для факторинговых продуктов?

В целом, отмечаем стабилизацию финансового состояния клиентов и дебиторов. Как и в любой кризис крупные Контрагенты увеличивают отсрочку платежа Поставщикам и сокращают Покупателям. В сегменте

МСП, в котором сосредоточена большая часть наших Контрагентов, это порождает спрос на факторинг всех видов.

Дополнительно отмечаем сдвиг покупательского спроса в сегменты средний и эконом во всех отраслях.

- С начала 2023 года отмечается сужение масштабов господдержки экономики, в том числе программ факторинга, при одновременном увеличении бюджетных расходов. Как на ваш взгляд эта тенденция способна отразиться на рынке факторинга в 2023 году?

В 2022 году мы не участвовали в программах господдержки экономики. Намерены в текущем году стать ее активным участником

- Среди вызовов текущего года участники рынка называли дефицит кадров, потребность доинвестирования в ИТ-инфраструктуру, увеличение числа оплачиваемых нормой прибыли посредников между фактором и клиентом (дебитором), закрытие ранее доступной информации для оценки кредитного риска и резервирования. Ваша практика подтверждает наличие этих сложностей или появление новых с начала 2023 года?

Да, эти сложности есть, и умение их преодолевать крайне важно для успешного ведения бизнеса.

Однако, будем честными, все указанные проблемы довлеют над рынком факторинга уже не один год. Возможно, в 2022 году они несколько обострились, но они точно не появились впервые.

- Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2024 (в абсолютных цифрах либо процентах роста/падения по сравнению с 01.01.2023)? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?

Не возьмусь прогнозировать, с каким результатом рынок закончит год, но, уверен, что он вырастет не менее, чем на 20% к прошлому году.

Совкомбанк Факторинг, при этом, ставит своей целью вырасти в 2023 году выше рынка.



Кирилл Покровский, директор департамента факторинга, МКБ

- Как вы оцениваете итоги 1 квартала 2023 года для вашей организации и для рынка в целом? Какие события января-марта вы считаете значимыми?

Считаю, что первый квартал был позитивным как для рынка, так и для МКБ. Зафиксирован существенный рост по отношению к аналогичному периоду прошлого года и по отношению к началу года снижение портфеля совсем не значительное, что не характерно для рынка.

- Ваш взгляд на финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов по итогам 1 квартала 2023 года. Какие тенденции, по вашему мнению, будут способствовать росту спроса на факторинг, какие – станут барьерами для факторинговых продуктов?

Перестройка цепочек поставок – это основной драйвер роста спроса на факторинг.

- С начала 2023 года отмечается сужение масштабов господдержки экономики, в том числе программ факторинга, при одновременном увеличении бюджетных расходов. Как на ваш взгляд эта тенденция способна отразиться на рынке факторинга в 2023 году?

Господдержка факторинга была относительно невелика и вполне возможно, что она сохранится или даже увеличится. В случае ее увеличения это положительно скажется на динамике рынка факторинга.

- Среди вызовов текущего года участники рынка называли дефицит кадров, потребность доинвестирования в ИТ-инфраструктуру, увеличение числа оплачиваемых нормой прибыли посредников между фактором и клиентом (дебитором), закрытие ранее доступной информации для оценки кредитного риска и резервирования. Ваша практика подтверждает наличие этих сложностей или появление новых с начала 2023 года?

Да, наряду со снижением маржинальности, это один из основных вызовов, с которыми мы работаем.

- Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2024? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?

Мы ожидаем роста рынка на 10-15% по итогам года.



Александр Прохоров, директор департамента факторинга, Металлинвестбанк

- Как вы оцениваете итоги 1 квартала 2023 года для вашей организации и для рынка в целом? Какие события января-марта вы считаете значимыми?

В целом итоги первого квартала соответствовали планам, основным негативным событием квартала считаем попадание банка в санкционный список.

- Ваш взгляд на финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов по итогам 1 квартала 2023 года. Какие тенденции, по вашему мнению, будут способствовать росту спроса на факторинг, какие – станут барьерами для факторинговых продуктов?

Мы особых изменений в финансово-экономическом состоянии партнеров не наблюдаем. Видим у клиентов более осторожное обращение с кредитными ресурсами. Честно говоря, каких-то общих тенденций на рост спроса нет, фиксируем небольшое оживление в отдельных сегментах, на международные программы финансирования, в частности. Основные барьеры – слабая активность бизнеса из-за общей неопределённости, санкций и ожидания новых санкций, слабое восстановление импорта, перманентное снижение покупательской способности, сжатие экономики и т.п., а так же факторы, указанные ниже.

- С начала 2023 года отмечается сужение масштабов господдержки экономики, в том числе программ факторинга, при одновременном увеличении бюджетных расходов. Как на ваш взгляд эта тенденция способна отразиться на рынке факторинга в 2023 году?

Очевидно, что это тенденция имеет негативную окраску с точки зрения спроса на факторинг. Отразится ли это на фактически цифрах – вопрос. Ведь первый фактор – это стоимостная характеристика услуги, и зачастую она вторична, так как в любом случае надо финансировать отсрочку. Что касается бюджетных расходов, то это в основном касается сегмента госзакупок, и на коммерции не сильно должно отразиться.

- Среди вызовов текущего года участники рынка называли дефицит кадров, потребность доинвестирования в ИТ-инфраструктуру, увеличение числа оплачиваемых нормой прибыли посредников между фактором и клиентом (дебитором), закрытие ранее доступной информации для оценки кредитного риска и резервирования. Ваша практика подтверждает наличие этих сложностей или появление новых с начала 2023 года?

Наш опыт показывает, что действительно, есть сложности с кадрами, в основном с IT специалистами. Но эти сложности не сюрприз 2023 года, это проблема тянется последние два года, с начала пандемии. В нашем случае традиционные посредники, отъедающие маржу все те же и там же, но учитывая санкционные истории, допускаем увеличение этих посредников (в рамках расчетов, камуфляжа фактора и т.п.). По доступности информации – никаких проблем, для оценки и анализа используем любую доступную информацию, в т.ч. из открытых источников.

- Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2024 (в абсолютных цифрах либо процентах роста/падения по сравнению с 01.01.2023)? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?

Ожидаем небольшой рост по рынку на уровне 10-15 %, с некоторыми всплесками у отдельных игроков. Планируем вырасти чуть больше рынка.



Александр Варенников, директор департамента факторинга, Банк СОЮЗ (АО)

- Как вы оцениваете итоги 1 квартала 2023 года для вашей организации и для рынка в целом? Какие события января-марта вы считаете значимыми?

Я оцениваю итоги 1 квартала 2023 положительно для Банка СОЮЗ (АО) и рынка в целом. Факторинговый портфель банка по результатам 1 квартала 2023 г. составил 21,6 млрд. рублей, что выше на 16,6% отчетной цифры на 01.01.2023 года.

- Ваш взгляд на финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов по итогам 1 квартала 2023 года. Какие тенденции, по вашему мнению, будут способствовать росту спроса на факторинг, какие – станут барьерами для факторинговых продуктов?

Финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов зависит от конкретной отрасли и возможности и способности в 2023 году быстро перестроить логистические цепочки и сформировать новую товарную линейку.

Росту спроса на факторинг будут способствовать стабилизация новых логистических цепочек и системы расчетов с контрагентами. Барьером будет неготовность риск-менеджмента многих компаний финансировать новые связки и нестандартные сделки.

- С начала 2023 года отмечается сужение масштабов господдержки экономики, в том числе программ факторинга, при одновременном увеличении бюджетных расходов. Как на ваш взгляд эта тенденция способна отразиться на рынке факторинга в 2023 году?

Сужение масштабов господдержки и одновременное увеличение бюджетных расходов не окажет значительного влияния на рынок факторинга, в виду незначительности доли поддержки и невозможности факторинга в рамках 44-ФЗ.

- Среди вызовов текущего года участники рынка называли дефицит кадров, потребность доинвестирования в ИТ-инфраструктуру, увеличение числа оплачиваемых нормой прибыли посредников между фактором и клиентом (дебитором), закрытие ранее доступной информации для оценки кредитного риска и резервирования. Ваша практика подтверждает наличие этих сложностей или появление новых с начала 2023 года?

Практика Банка СОЮЗ (АО) подтверждает все вышеперечисленные вызовы в 2023 году.

- Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2024 (в абсолютных цифрах либо процентах роста/падения по сравнению с 01.01.2023)? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?

Рост совокупного факторингового портфеля рынка составит 15-20%, рост портфеля по Банку СОЮЗ (АО) ожидается на уровне 30%.

**Виктор Вернов, основатель и генеральный директор ROWI Факторинг ПЛЮС**

- Как вы оцениваете итоги 1 квартала 2023 года для вашей организации и для рынка в целом? Какие события января-марта вы считаете значимыми?

На наш взгляд, 1 квартал 2023 года был довольно стабильным для рынка факторинга, без существенных встрясок. В целом, ROWI – достаточно гибкая компания, мы лучше себя чувствуем, когда на рынке происходят какие-либо изменения.

- Ваш взгляд на финансово-экономическое состояние клиентов и дебиторов по итогам 1 квартала 2023 года. Какие тенденции, по вашему мнению, будут способствовать росту спроса на факторинг, какие – станут барьерами для факторинговых продуктов?

Мы отмечаем, что финансово-экономическое состояние и клиентов, и дебиторов в 1 квартале 2023 года стабилизировалось. Цепочки поставок и другие бизнес-процессы большинства компаний уже полностью адаптированы к новой реальности. Мы уже не говорим о том, что происходит что-то необычное – бизнес вступил в период «новой стабильности» и продолжает работать в изменившемся ландшафте.

Что касается тенденций, то мы отмечаем усиление ценовой конкуренции в премиальном сегменте, которая всегда сопровождает периоды стабильности в рамках каждого экономического цикла. Особых барьеров для развития факторинговых продуктов мы не видим. Для клиентов ценовая конкуренция – это благо, поэтому спрос на продукт будет расти, но маржинальность факторов вряд ли.

- С начала 2023 года отмечается сужение масштабов господдержки экономики, в том числе программ факторинга, при одновременном увеличении бюджетных расходов. Как на ваш взгляд эта тенденция способна отразиться на рынке факторинга в 2023 году?

ROWI в своей работе исторически опирается на собственные финансовые ресурсы, без ставки на господдержку. Любая избыточная поддержка приводит к несправедливому распределению ресурсов на рынке. Мы, в первую очередь, выступаем за равномерность господдержки для всех участников рынка, чтобы она не была излишне концентрированной. Я убежден, что господдержка не является инструментом конкурентной борьбы между факторами.

- Среди вызовов текущего года участники рынка называли дефицит кадров, потребность доинвестирования в ИТ-инфраструктуру, увеличение числа оплачиваемых нормой прибыли посредников между фактором и клиентом (дебитором), закрытие ранее доступной информации для оценки кредитного риска и резервирования. Ваша практика подтверждает наличие этих сложностей или появление новых с начала 2023 года?

Действительно, значение ИТ-инфраструктуры в факторинге растет. Сегодня это основной вызов для факторинговых компаний. От поиска специалистов по факторингу все участники рынка перешли к поиску специалистов в ИТ, разработке, системной постановке задач. Наш бизнес становится все более финтех-ориентированным.

ROWI всегда фокусируется и делает большую ставку на сильную ИТ-экспертизу. Благодаря наличию в нашем портфеле специализированной ИТ-компании «ROWI Технологии» мы сохраняем это преимущество.

- Каких результатов Вы ожидаете по совокупному портфелю рынка на 01.01.2024? Какие результаты Вы ожидаете по портфелю Вашей организации на ту же дату?

Бизнес ROWI растет, опережая рынок, за счет фокуса на быстрорастущем сегменте МСБ. Для себя мы ставим планку роста портфеля на 80-100%. Для рынка ожидаем рост в диапазоне 25-30%.